



“惠赢典藏双账户”全国热销

近期,惠赢人生典藏双账户保险产品计划(简称惠赢典藏双账户计划)全国热销,为客户资产保值增值。

响应时代呼唤: 万能账户,让财富更升值

时代正在呼唤长期、稳健的金融保险产品,“年金保险+万能账户”焕发新的价值。泰康人寿积极把握市场之变与客户之需,阶段性更新产品计划,以应对更长周期的财富规划、更多维度的养老需求。

一方面,观时代发展脉络,长寿时代呼啸而来,叠加利率持续下行,中长期存款利率进入“2时代”。长期、安全、确定成为国民财富管理的刚需。另一方面,看个人选择迭代,增值稳定的产品因时间越长投资收益越显著,成为个人和家庭必备的底层配置。

“年金+万能”的优势,已经被更多人看到。根据泰康人寿此前联合和讯研究院所做的调研,年金产品和万能险在公众关注的保险产品当中排名靠前,69.5%的消费者因为万能险的“资金保值”功能而投保。

万能险是一种可灵活交纳保费,保障与投资功能融于一体的保险产品,可匹配万能账户。购买了万能险,在扣除保障成本和初始费用后,剩余资金会进入万能账户逐年增值。同投连险相比,万能险设有保底收益,不过保底利率之上收益不确定。一般来说,万能账户具有财富管理、按约领取、保障功能、保费抵交四大功能,追加、领取灵活,帮助客户锁定长期收益,既是客户进行长期、灵活、稳健财富管理的好工具,又是长寿时代下自在“享老”的物质支撑。

泰康人寿近期重磅推出的“惠赢典藏双账户计划”由《泰康惠赢人生(爱家版)年金保险(分红型)》[简称惠赢人生(爱家版)]与《泰康尊赢(典藏版)终身寿险(万能型)》[简称尊赢(典藏版)万能账户]构成,搭配不同万能账户,帮助客户在合理控制风险的前提下追求长期回报。

产品迭代升级:两大对接账户,“惠赢典藏”保障“终身”

“惠赢典藏双账户计划”可为客户提供高于万能账户保底结息部分的浮动收益以及年金险的分红(如有),同时年金险的生存金、养老金及年度分红(如有)可进入万能账户月复利增值,实现资金安全性、增值性和灵活性的结合。

“惠赢典藏双账户计划”配置了两款万能账户:账户一为尊赢(典藏版)万能账户。该账户保底结息2%写入

合同。自尊赢系列账户上市以来,每个保单年度的实际结算利率不低于最低保证利率,2023年10月尊赢系列账户折合年化结算利率4.5%。

账户二为普惠万能账户——泰康聚福团体终身寿险(万能型)。这是一款为家庭团体设立的万能账户,一人投保,全家共享,日计息月复利,年度有保底。资金以低成本建立家庭账户,家庭成员可各自拥有子账户,可由投保人

灵活分配至家庭成员的个人账户并提供身价保障,实现家庭财富独立或者灵活的管理、代际传承。账户保底结息2%写入合同,每个保单年度的实际结算利率不会低于最低保证利率,2023年10月折合年化结算利率3.9%。

在两大万能账户的助力下,“惠赢典藏双账户计划”致力于帮助客户享受更优的扩容权益,做更完美的人生财务规划。

实力铸造品质:泰康“惠赢”,长寿时代优质之选

越是在细分领域,保险机构的品牌和口碑就越发重要。根据《长寿时代城市居民财富管理白皮书》,在选择万能险时,近60%的消费者会将保险机构的品牌及口碑作为选择的主要考量因素。毕竟万能险产品收益的高低,保险机构的投资实力是重要影响指标。

“惠赢典藏双账户计划”得以实现稳定收入,正是在于有泰康强大的投资理财实力作为后盾。泰康的投资一直是资产管理领域的金字招牌,截至2023年6月末,泰康管理资产规模超

3.1万亿元,公司在大类资产配置、品种投资、产品创设、客户服务、数字化转型等方面保持行业领先并持续创新。2023年,泰康资产在国际权威媒体IPE的“全球资管500强”排名中位列全球第64位,中国第3位。泰康人寿也于今年蝉联《中国证券报》保险业投资金牛奖,展现了卓越的投资能力和长期稳健的投资业绩。

优势不止于此。此前,2023年《财富》世界500强排行榜发布,泰康保险集团以348.37亿美元的营业收入

位列榜单第431名,这也是其连续六年入围世界500强。持续站稳500强榜单,是“长寿时代泰康方案”受到市场广泛认可的表现。

基于泰康所构建的大健康产业生态体系,“惠赢典藏双账户计划”可同步对接泰康绿通和幸福有约旗下长寿有约拼单权。前者可以满足客户全面、全家、全生命周期健康医疗需求;后者为客户提供入住泰康养老社区资格,为客户家庭构筑立体化全方位保障,安享长寿、健康、富足百岁人生。

备注:万能险保单账户价值的年结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。万能险的进入及前五年部分领取会产生一定的费用,具体以条款约定为准;历史收益仅供参考,不代表对未来收益的承诺;未来的保单红利为非保证利益,其红利分配是不确定的,可能为0。



幸福有约 盛世典藏

泰康人寿
新财富
新开启

