



# 制造焕新 新程再起

## 中信银行合肥分行乘势而上 助力制造业迈向发展新时代

### 拓展新赛道 “稳链固链强链”发挥产业生态优势

随着我国制造业加快高质量发展步伐,如何让龙头企业充分发挥对产业集群、产业链的核心引领作用,最后实现一点连线再带面,成为制造业全面转型升级的关键一招。

在国家构建“双循环”新发展格局过程中,稳定供应链、产业链,破解企业融资“痛点、堵点、难点”,为市场和实体经济“畅通血脉”,是金融机构义不容辞的责任。作为国内最早开展供应链金融业务的股份制银行之一,中信银行合肥分行坚守责任担当,践行“交易+不止于金融”的品牌理念,以“场景+数据”融资能力为核心,沿着“线上化、平台化、生态化”的发展方向,循序渐进突破创新,致力于为中小企业提供最优质的供应链金融服务。

牢牢把握高质量发展主线,以金融助力新型制造业强省为己任。中信银行合肥分行大力发展产业链金融服务,努力做“稳链、强链、固链”的推动者、践行者,深入贯彻落实总行《中信银行落实银保监会要求促进制造业贷款业务高质量发展的工作举措》等重要文件,紧密围绕“芯屏汽合+集终生智”政府产业布局规划,在“汽车产业链”“光伏新能源产业链”“集成电路半导体产业链”“智能制造产业链”上为企业提供特色交易银行“稳链”“强链”金融产品,有效解决链上企业在新一轮产业规模扩大、投入加大的情况下,保证企业维持良好的资金运营,同时降低链上企业融资成本的发展需求。数据显示,近三年,合肥分行实现供应

链信贷投放近80亿元,服务链上企业1000余家,为安徽产业客户提供银票服务近200亿元,服务客户300余家。

为支持核心企业上下游企业发展,中信银行合肥分行以企业“资产池”为核心全力搭建供应链生态,帮助各类企业、集团、集群进行统一便捷的资产管理和资金融通;推出线上快捷申请、自动授信的“信保函-极速开”,为企业提供快速开立保函的一站式服务;上线“信e采”订单融资、“信e销-控货模式”下游线上经销商融资产品,进一步解决上游订单生产、下游采购进货的资金难题。

“多亏中信银行高效专业的金融服务和创新的产品体系,既降低了我们的融资成本,又提高了公司资金的流通性。”坐落于合肥的一家新能源电池制造企业负责人对中信银行合肥分行的金融服务连连称赞。据悉,该企业正处于产能扩张转型升级的关键时期,经常收到国内某龙头新能源企业的“国内证”进行结算,相较银票贴现,“国内证”融资成本较高,流通性也较弱。在了解到该企业的需求后,中信银行合肥分行巧妙通过“资产池”产品,将“国内证”线上转换为质押物,为企业开出银票用于结算使用,有效提高了资金流通性,降低融资成本。

做强供应链金融服务,稳链固链强链助实体。中信银行合肥分行将继续布局新领域,拓展新赛道,强化供应链金融服务特色,运用数字化思维,推动供应链金融的数据化、生态化、场景化,进一步提升服务实体经济质效。

### 注重产品创新

#### “金融活水”为制造业注入强劲动力

科技是国家强盛之基,创新是民族进步之魂。科创企业作为我国强化自主创新与科技引领的最重要力量,在多部门、多梯队、多年培育扶持下,以科技型中小企业、高新技术企业、“专精特新”企业等为代表的科创企业群体持续壮大,已经成为国民经济发展的重要支撑。

在安徽,科技创新已然成为一张靓丽名片,众多科创型企业正在飞速成长。挖掘科创基金,深耕创新沃土,作为较早布局科创金融领域的金融机构,中信银行合肥分行积极贯彻落实上级工作部署,不断提升对科创企业的金融支持能力和水平,推进“科技-产业-金融”良性循环,实现对制造业优质客户和“专精特新”企业的精准滴灌。

汇聚“中信之力”,展现“中信之智”。中信银行合肥分行依托中信集团“金融+实业”的独特优势,以国家级与省级“专精特新”小巨人、行业隐形冠军为重点支持对象,提供融资、结算一体化综合金融服务。根据不同客群的不同特点及痛点,量身定制覆盖全生命周期的综合服务方案。针对科创类企业普遍存在持续性的研发投入大、盈利周期长等特点,该行创新性设计出科创企业评分卡业务,为企业提供单笔最高3000万元、期限最长三年的纯信用贷款,用金融活水浇灌科创“幼苗”成长为“参天大树”。

数据显示,截至2023年7月末,中信银行合肥分行已通过评分卡审批模式为近20户安徽省科创企业提供纯信用贷款近3亿元。该组数据是中信银行合肥分行倾心服务科创企业最有力的证明。

服务科创企业的脚步怎会止步于此?近年来,安徽各地的科创中小企业都面临“无抵押无贷款”的困境,很多成长性较好的企业因无抵押的固定资产导致无法获得银行的贷款投放,或只能申请小额贷款,无法解决科创型企业中长期发展的融资需求。为此,中信银行合肥分行针对此类科创型企业推出额度1000-3000万元的信用贷产品“积分卡”。该产品坚持“以投资的眼光遴选项目”的理念,对重抵押、唯财务指标的传统授信逻辑进行创新,建立符合科创企业轻资产、高成长性特点的审批体系,将风险把控和额度测算有机统一在一张打分表中,按照企业资质、技术水平、下游客群、管理团队背景等因素测算出授信额度,不仅无强制担保要求,且放款速度极快。

作为国内智能瓦斯生态圈运营商的A企业,是一家有着国家级专精特新、矿山安全独角兽等多项荣誉称号的高新技术科创企业。该企业可将矿山废弃有害瓦斯转为瓦斯发电,此举不仅符合国家“战略新兴”的政策支持,更符合国家废弃有害资源循环利用的“绿色环保”要求。公司负责人一直稳健经营着这家由自己一砖一瓦创立出的企业,珍惜着企业来之不易的发展,他告诉记者,“2023年,我们想进一步发展扩张,却被‘无抵押无放款’的传统银行模式束缚。在公司发展陷入困境的时刻,是中信银行伸出援助之手,帮助我们解决公司发展的资金难题。”中信银行合肥分行相关业务负责人介绍道,为解决该企业难题,合肥分行以创新产品“积分卡”模式为理论基础,在资源配置、业务授权等方面给予政策倾斜,建立绿色通道,充分发挥中信银行服务优质客户“短平快”优势,最终成功落地该企业千万元信用贷款的投放。



### 集团协同促实体 全生命周期服务伴企共成长

作为一家产融结合的企业集团,协同是中信集团的优势,更是可持续发展的基础。在安徽的区域经济发展中,“中信协同”的身影也无处不在。

伴随着改革开放一路走来,中信集团已经成长为一支规模可观、骁勇善战的“联合舰队”,而创新协同则成为了贯穿其发展过程的鲜明标识。集团旗下不仅拥有包含中信银行、中信证券、中信建投证券、中信信托、中信保诚人寿、中国华融、中信财务、中信资产管理等在业内名列前茅的金融子公司,且在资源能源、制造业、工程承包等实业领域处于领先地位。一艘艘“舰船”,既能单打独斗,又能有机组合,充分释放“金融+实业”双重优势叠加带来的澎湃动能,从同质化竞争中突围。

在当今这个复杂多元且快速变革的时代,中信银行始终坚信,只有用“共赢”思维让隐性的价值显性化,让分散的价值链条关联起来,方能共创更大价值与更多新的可能。

全生命周期陪伴,见证企业成长,这样的案例在中信银行的金融服务案例中比比皆是,科大讯飞便是其中之一。

在与科大讯飞的合作中,中信银行合肥分行在解决了企业融资和管理需求的背后,不局限于常规的授信融资,通过金融整体解决方案真正将企业“沉淀的票据”等资产“流动起来”。

据悉,科大讯飞除拥有轻资产特征外,其集团子公司

众多,集团票据收付不匹配,票据时间价值难以发挥,影响集团财务效率,造成资金使用率低下。针对这些问题,中信银行合肥分行得出结论:需要唤醒这些看起来无用的“票据资产”,激发其内在动力,让企业自我“造血”。

说干就干,中信银行合肥分行为科大讯飞集团与下属公司建立了一个票据资产池,根据企业需要开通相关功能,企业可以把暂时闲置、难以变现或变现成本高的各类流动资产,随时放进“池”里,生成相应的可融资额度,帮助企业将闲置资产唤醒“转起来”,成为名副其实的“流动财富”。

一路相伴,共同成长。科大讯飞与中信银行合肥分行经过长期的相处,已达成战略合作伙伴关系,银企同行,实现了双方的共进共赢。随着科大讯飞发展逐步壮大,其产品也已发展成熟。中信银行合肥分行在发展业务过程中,利用科大讯飞的产品技术,升级自身系统,助力业务覆盖更多客户。银企互助、银企共进,在科大讯飞与中信银行合肥分行的合作中深刻地体现出来。

不忘初心,方得始终;忠于初心,止于至善。从过去到现在,从现在到未来,深耕江淮沃土的中信银行合肥分行始终牢记“国之大家”,坚持“实业报国”“金融与实业并举”,发挥金融的积极作用,在高质量发展的征途上续写更加精彩的华章。

陈杨