



社区支行、消费信贷、非凡资产管理……伴随着民生银行丰富的理财产品、灵便的消费信贷与个性化金融服务的推出,正规、安全的理财投资重新为大众所认识并接受。

近日,市场星报记者走进民生银行合肥分行,带领大家领略这里的各类财富管理产品及社区银行等服务。

记者 曾梅

财富管理、消费信贷, 贴心理财金融管家

——民生银行合肥分行财富管理与消费信贷产品倍受热捧

50家社区支行,其中42家坐落在合肥地区,8家分布在马鞍山市区。“它们大都集中在入住率高、设施完备的中高档小区或人群密集的成熟商圈,为至少10万人提供金融理财服务,管理金融资产接近40亿元。”杨总说,这些社区支行为社区居民提供专业、便捷、贴心的服务,旨在打造有竞争力、有特色的银行。

目前网点布局成熟,定位在“小而精”、便民、惠民、利民,辐射小范围,采用金融与非金融业务相结合的模式。利用社区支行的地理优势,结合传统节日、热点话题、健康讲座,推出理财沙龙、亲子活动等。“目前看来,诸多活动已经产生非常好的反响,不仅维护提升了高端用户,也为民生银行树立了良好形象,吸引更多的社区客户关注,拉近客户与银行的距离,产生了更好的品牌信誉度。”杨总介绍说。

下一步,社区支行将结合城市化、社区化、互联网的大趋势,迎合当下老龄化的趋势和现实需求,不断进行优化调整,实现自我变革、自我转型,“当然,归根到底还是得扎根社区,精耕细作,为社区居民提供综合性服务。”杨总说。

【民生消费贷款,幸福不再等“贷”】

为了满足广大居民个人消费用途的贷款需求,民生银行整合优势资源,进一步丰富消费信贷产品,目前对于符合条件的自然人,皆可通过线下网点或即将上线的微信平台在线申办,消费用途包括购房、购车、装修、旅游、教育、购置大额耐用消费品等。

特别是在今年,民生银行将消费信贷业务作为零售重点工作,目前已推出房屋按揭贷款、公积金(面向公积金缴存客户)、月供贷(面向按揭贷款客户)、房喜贷(面向新购房按揭客户)等信用类贷款以及家庭消费抵押类贷款,获得了广大居民的欢迎,满足本地居民日益增长的消费需求。目前消费信贷已较年初新增超过30亿元,继续呈现快速发展态势。

按揭贷款方面,民生银行根据人民银行、银监会相关政策,第一时间采取切实措施,稳定贷款利率、优化首付比例等授信要素,优先满足居民家庭贷款购买首套刚需型和改善型普通购房者的信贷需求,一手房、二手房业务协调发展。目前,已和合肥市一百余家开发商和二手房中介公司建立合作关系,为越来越多的购房者提供优质的金融服

务。

同时,民生银行针对合肥市广大企事业单位的上班人士,满足以下条件之一,即可申请消费贷款:公积金缴存、银行代发工资、按揭月供缴纳等核心数据,民生银行提供“快、便、省”的信用消费贷款,“快”体现在申请快、审批快、符合条件24小时内放款;“便”体现在全程电子服务渠道,签约用款更便利;“省”体现在专属优惠定价,按日计息,随借随还。信用消费贷款最长3年,最高50万;抵押消费贷款最长20年,最高200万。

为了进一步提高客户体验,民生银行近期重点推出“消贷自动化”产品,对目标客户进行全程电子化受理、审批,客户只需通过手机银行、网上银行等电子渠道发起贷款申请和提款,三分钟便可完成全部操作,极大的提高了贷款效能和客户体验。

通过产品、效率和服务的综合提升,民生银行致力于全面、持续满足客户全方位的消费融资需求,重视并大力推动消费信贷业务,以实现“民生消费贷、幸福来得快”的服务目标。

【非凡资产管理, 助力财富增长】

财富资产管理方面,民生银行推出了极具特色的“非凡资产管理”系列产品,满足不同需求客户的选择。

民生银行合肥分行个人金融部产品中心吴经理介绍,民生银行个人理财业务产品丰富,主要为人民币理财,同时不定期发布外汇理财产品。客户可以通过柜台、电话银行、网银、手机银行、民生银行ATM、民生银行微信公众号等多种方式和途径购买民生银行非凡资产管理系列各款产品。

安赢系列——封闭型理财产品,风险等级1级。该产品为民生银行拳头产品,保本保收益,“财富有余,稳健增利”,以其低风险稳定收益成为众多投资客稳妥投资的不二选择。

增利系列——封闭型理财产品,风险等级2级。该产品为民生银行重点产品,期限丰富,起点金额5万、20万到100万不等,并设置不同收益率;更有多种白名单款增利产品回馈新老客户,适合较高收益率要求的客群。

对于资金流动性需求较大的客户,民生银行另有天溢金、翠竹、智赢三款滚动型理财产品可供选择。产品的开放周期从一天、一周、两周、五周、一个月、两个月不等,非预约赎回状况下可实现本金自动循环进入下一理财周期,是追求投资方便与回款便捷客户的理想选择。

【财富资产配置, 安全增值高效】

在当前经济企稳回暖情况下,资产配置无疑成为投资理财的首选考虑。

如今,资产配置已经融入到居民理财投资甚至日常生活中,如何进行风险评估,资产分散之下如何分散风险,就成了资产配置的关键要素。

为此,民生银行推出资产配置方案,分为保守型、稳健型以及长期投资型,旨在推动黄金定投、基金定投、保险保障等方式为客户提供全方位服务。据介绍,民生银行资产配置的理念由过去资产配置单一,到如今的多元化,乃至专门配套项目组,银行为客户提供全方位配置,尽可能地确保稳健投资和资产逐步升值。

如黄金配置,民生银行可根据国外经济变化引发市场剧烈波动的情况,根据不同客户选择不同的资产配置方式,从总行到分行的强大财富团队,将为用户优选出最合适的资产配置产品。

基金定投,是在平摊成本的同时,尽可能地抵御风险,获得较好的回报。

健康型产品更适用于向大众推介,银行旨在打破传统意义上保险所带来的偏见,从配置关系来做好底层保障,不仅可以抵御未来和家庭可能存在的风险,同时还可作为较好的长期资产规划。

此外,民生银行在资产配置方面,根据总行统一开展的标准化网点经营体系建设,所有产品将会与客户详细沟通,确保客户可以得到专业、细致、贴心的金融管家服务。

民生银行始终秉承“情系大众,服务民生”的经营理念,全心全意为客户所想,提供全方位的财富、融资、资产管理服务。