



跨境对接 共谋发展

—2015中国安徽中小企业跨境投资与贸易合作对接会

600 余家海内外企业合肥群英会

我省最大规模跨境企业对接会昨开幕



现场“一对一”对接洽谈

现场对接

意大利企业欲为马钢装节能环保系统

本次对接会中,外企数目相对较少,所以在“一对一”现场洽谈中,采用的是“车轮战”。

意大利 Tenova SPA 公司,是一家专门为钢铁企业提供节能环保系统的公司,昨日,该公司负责人向多家安徽上市钢企推荐了自己研发的节能环保解决方案。

摆放在桌角边的洽谈栏目中,可以清楚地看到,这些安徽的公司有马钢、鸿路钢构以及精工钢构这样的安徽上市公司,同时,也有安徽中亚钢构等中小企业。

不过,据马钢方面的参会代表陈昭启表示,目前只能达成初步了解,毕竟每一个项目所需的节能环保要求不同,方案一旦落地,还需要相应调整。

Tenova SPA 公司事务代表称,很希望有机会能和产钢大省安徽的企业合作,“合作方只需要提出节能环保要求,我们尽可能设计提供最佳的解决方案”。

合肥晶澳“受邀”开拓国外市场

能与合肥乃至安徽优势行业形成关联的企业,在对接会现场总是备受关注。中航国际新能源发展有限公司,就是其中之一。

该公司亚大区、非洲大区经理朱毅说,在海外洽谈光伏电站,是公司的强项,从2010年至今,从大洋洲到欧洲,从美国再到非洲,公司谈了近30个光伏电站项目。

而此次来到合肥——致力于打造光伏城的安徽省会,朱毅说,要争取找到一起去海外打拼的合作伙伴。

合肥晶澳太阳能科技有限公司是昨日上午第二个与朱毅洽谈的安徽本土企业。在简单互相了解后,双方均发现,双方在海外拓展上有些类似。作为全球领先的高性能光伏产品制造商,合肥晶澳太阳能科技有限公司总经理范瑞茂称,公司在澳大利亚、印度等地也都有合作项目。

经过约30分钟的初步了解后,双方互留了信息。至于该如何合作,朱毅说,也许是光伏产品买卖,但自己更倾向于能够一起在国外开发光伏电站。

星报讯(记者 丁林 任金如/文 李超钰/图) 由中国银行与安徽省政府共同主办的2015中国安徽中小企业跨境投资与贸易合作对接会昨天上午在合肥开幕。本次会议,以“跨境对接、助力中小、创新合作、共谋发展”为主题,共吸引18个国家和地区的超百家外企前来参会。

据了解,本次对接会为期2天,共有来自欧、美、澳、日、韩等18个国家和地区的122家外企以及国内510家中小企业现场参会,涵盖环境保护、新能源及新能源汽车、高端装备及机械制造、家电生产及制造、食品加工和中药材加工、现代农业等多

个行业和领域。

另外,本次对接会还创下若干纪录——这是中行举办中小企业跨境撮合活动以来,大会前中外客户视频对接次数最多,涉及海外国家和地区最多,报名参会中外中小企业数量最多的一次活动。

在对接会现场,中小型企业数目众多,他们有的拿着产品现场推销,有的拿着方案与海外企业现场商谈合作细节,一轮洽谈结束后,许多企业依然留在现场与外企继续商谈。对接会当天,除国内外企业“一对一”对接洽谈外,现场还安排在线视频对接、自由对接洽谈等多种撮合对接方式,设

置投资环境介绍、境内外企业家圆桌会、合作协议签约等现场活动环节。

本次对接会是省政府确定的“三企一资”(三企是指:央企合作、知名民企合作、外企跨境合作,一资就是资本要素对接暨新型政银担企合作推进会)中重要的内容,是贯彻落实国家“一带一路”战略和省委省政府“调结构、转方式、促升级”总体部署的重要举措。实现与海外企业直接面对面,精准对接好海外企业在技术、智力、设备、渠道、资金和管理理念等方面的优势,为我省实体经济应对下行压力、转型升级赢得良好的机遇。

芜湖市长圆桌论坛现场“招商”：将为外企提供全方位保姆式服务

中小企业对接会,实际上,就是为中小企业牵线搭桥,让它们自由相亲。昨日下午,一场反思型的圆桌论坛上,来自中国银行以及政府部门、企业家代表等,各抒己见,发表对中小企业当前面临的问题以及在如何帮扶上下功夫。

中国银行中小企业部总经理王建：企业需先改善自身经营环境

王建在发言伊始透露一组数据：昨日上午的289场企业间的会谈,共初步形成211组合作意向。由此,引出他的话题,中国银行为什么愿意牵线搭桥来帮助中小企业相亲。

毫不讳言,王建说,中小企业发展最大的问题就是钱,而当前,融资难不是哪一个国家中小企业的困难,是全球范围内的“通病”。在他看来,中小企业现在需要贷款,但更需要的是互联互通。

这里的互联互通,王建认为,就是本次对接会的主旨,让海内外的中小企业联系起来。“联系起来的好处很多,互通有无,特别在先进的技术管理经验上,能够相互学

习。”王建称,对于一个生产技术低下的中小企业而言,有贷款发放,对其长远发展也没多大意义。

在总结陈词时,王建提到:中小企业融资难,对于金融机构而言,没有谁会愿意放款给一个风险系数高的企业,那么,想融资更容易点,企业自身就需要改善自己的经营环境。“这个经营环境包括,积极寻求国际合作,将先进的技术、管理理念引进来。”只有这样,作为银行等金融机构,才会觉得风险小。

芜湖市长潘朝晖：外企来投资“理发”、“考驾照”都管

芜湖市长潘朝晖说,地球是圆的,尽管进入互联网时代,但各地区之间发展的差异的确存在,同时,也正是存在的各种差异,造成了跨国资本以及人员之间的流动。尽管所在芜湖市有奇瑞汽车、海螺水泥这样的超级大企业,但潘朝晖似乎对中小企业的成功发展更觉得自豪。他一连举了3个例子,说明中小企业如今有多厉害。

“有个企业,刚刚花了50万欧元并购了德国一家汽车配件企业。”潘朝晖说,“昨天晚上,企业的负责人还发来短信说,有希望成为奔驰的供应商”。另一个,则是芜湖

一家机器人公司去意大利收购同行业公司70%股权,但最后,对方来考察时,发现中国巨大的市场,不仅没要70%股权相应的收购款,反而建议双方合伙成立合资公司。上述的例子,潘朝晖说,中小企业的跨境发展目前很有活力,尽管有很多困难需要解决,“人才、专利、法律、认同以及项目落地等等”。

潘朝晖说,银行在中小企业之间的牵线搭桥作用自己很欣赏,但作为地方政府,也必须为中小企业跨境合作“加杠杆”。

在论坛现场,潘朝晖发出邀约:只要外企愿意前去芜湖投资,芜湖将提供全方位、无微不至的保姆式服务:“小到子女上学、考驾照甚至理发、看病等我们都管”。

东京购物节热身起跑参加告白活动抽双人东京来回机票!

想象过自己与情人的照片,以及你想对他说的中心话,在东京涩谷街道的旗帜上飘扬?

赛博集团首度获得2016年东京涩谷购物节主办权,为让民众进一步爱上涩谷街头,策划「东京情人节特别企划」活动,邀请所有情人把心中的话说出来,不论是向暗恋的男神女神首次告白,还是情侣间想步

入礼堂的求婚告白、或是老夫老妻间的趣味告白,又或只是向您的她说一声「辛苦了,我爱你。」都欢迎你热情的投稿,勇敢大声地说出来!

「东京情人节特别企划」爱的告白大募集网页

http://event.cybergroup.com.tw/shibuya2016/love_cn/