

安徽商报 多易善社区云店

电商·店商 消费者服务中心
淘宝·天猫 特优商品直供店
咨询热线：400 825 8500

便民 水电气缴费 快递包裹代收、代发
服务 手机费充值 特价机票、车票代购

加盟多易善每月多赚1000多

(李振兴,合肥政务区祁门路国际丽晶城15栋一楼丽晶超市老板)

2012年6月,李振兴租下国际丽晶城北门会所,开起了100平米的烟酒日用品超市,“小区的生意一直都比较稳定,但也很难有突破”。经营2年多,这是他最大的感受。起初刚开时,小区住户对他的超市都不熟悉,一天的客流量和营业额很少,他也动过一些脑筋来宣传,但收效甚微。随着开店时间的增加,才逐渐有一些住户成为超市的回头客。

“陌生人生意变为熟人生意不是容易的事”,李振兴说,现在的社会都是陌生人关系占主导,甚至连对门的邻居都很少有往来,人们戒心都很重,也不轻易交朋友。

当安徽商报多易善社区云店的经营模式出现后,脑瓜灵光的李振兴立即开始研究了解。“这拓展了很多业务啊,相当于我的客户群扩大了”,于是他果断加盟。如今,一进入国际丽晶城小区北门,抬头就能看到安徽商报多易善社区云店的店招,代发快递、代收包裹、网购代买、生活缴费服务等业务,将便利实实在在地送到了小区居民家门口。

就拿代收包裹来说,李振兴介绍,每天他店里代发和代收包裹合起来有将近

100单,附近几个小区的快递包裹现在大部分都由他的店面在负责对接发放。代收一个包裹一直都比较稳定,但也很难有突破”。经营2年多,这是他最大的感受。起初刚开时,小区住户对他的超市都不熟悉,一天的客流量和营业额很少,他也动过一些脑筋来宣传,但收效甚微。随着开店时间的增加,才逐渐有一些住户成为超市的回头客。

“当你和别人建立这种信任之后,也就建立了你自己的熟人圈子,你的生意也就好做了”,李振兴介绍,加盟前每天1000元的收入,如今已稳定至2000元。借助安徽商报多易善社区云店平台,李振兴的丽晶超市已经成为国际丽晶城及周边小区著名的爱心超市,而各大公司的快递员也已自发变成了丽晶超市的宣传员,一种搭建于信任基础之上的社区生活新常态正在逐渐拓展。

每月增收2000元不在话下

(余岚,合肥市青阳路安居苑东村中心商城28栋117室花园生活超市老板)

9月1日上午,余岚像往常一样和妻子早早就开了店门,整理货架上的商品,登记补充货物。之后,他打开电脑,登录安徽商报多易善社区云店平台,查看前一天的交易记录,并熟悉当天平台上推出的商品及折扣信息。

从上午10:30开始,就陆续有顾客上门,买包烟,带瓶醋,给孩子买课本塑料封皮,“我们每天早上都是这样的”。余岚的店面不大,但在同一条街店面中十分显眼,因为他的门口悬挂了安徽商报多易善社区云店的店招,同时还有安徽商报及天猫服务平台的招牌。

接手这个超市大约2年半,余岚和妻子在这里经营着一家人的梦想。每天,余岚都会花十几分钟时间先在安徽商报多易善社区云店的平台上处理信息,熟悉商品,通过QQ回复顾客的问题,约定前来拿包裹的时间等,“每天真挺充实的。”他说。

余岚感受最深的是,社区云店拓展了他的超市原先所无法享有的商品品类、货源和优惠价格,也让他通过便民的服务,树立了超市在小区居民心目中的信任度和关注度,甚至辐射至周边较远的小区。一次,邮电新村一位老人在他的超市通过

网络成功购买了19元的收音机,几天后,多位老人都慕名而来,要求他代购便宜好用的收音机。

安徽商报多易善社区云店对花园生活超市的帮助是显而易见的。余岚说,加盟17天后,他的小店的盈利就开始增加,而社区云店的服务给他留下了深刻印象。加盟之初,安徽商报多易善派遣工作人员专程上门教他如何使用平台帮助顾客购物等,他记得当天从上午9点一直到下午2点,工作人员都耐心地手把手教他,令他十分感动。之后,他每天都要花1-2小时研究熟悉平台的操作,如今已是轻车熟路。就在记者采访时,一位女士来到店里寻求帮助,余岚详细介绍了平台的功能,并帮助该女士进行注册,方便今后在家操作。

“说真的,卖什么东西是其次的,关键是我们为小区居民带来的便捷服务”,余岚说。他的小店门口竖起了他自己做的安徽商报多易善社区云店的介绍和交易流程引导,并开通了免费的WiFi,方便顾客上网。加盟至今,他的超市月利润已经增加了2000元。同时,他的超市已经被周边小区及单位口口相传。对未来,余岚信心满满。

开一个店,两个“店”帮你赚钱

社区店牵手新闻媒体,报纸免费为社区店“拉客”

同样是开店,有的人连房租都承受不了,有的人却可以轻松月赚数万。

同样是在店里摆放一台电脑,有的人用来玩游戏、看电视剧,以打发无聊的时光;有的人轻点鼠标,就能获得一笔笔进账。

开店难不难?

如果你加入“安徽商报多易善社区云店”,那就不难!

“一铺养三代”又回来了!开一个社区店,让两个“店”帮你赚钱。这就是安徽商报多易善社区云店。

现在拨打电话400-825-8500,你的店就有机会牵手新闻媒体,让报纸免费帮你“拉客”。同时,能够让你的店成为淘宝、天猫特优商品的直供店,小小的社区店可以变成大大的“沃尔玛”。一个电话,改变社区店的财运。一旦错过,花千金也买不到这样的好机会!

社区店是指有实体店店铺的店家,包括:小商店、小超市、日杂店、便利店、手机店、宠物店、蛋糕店、鲜花店、洗衣店、打印店、大药房、校园店、连锁店、彩票店……



首场项目说明会现场

9月19日(星期五)下午2:00,将在安徽日报大厦举行多易善社区云店项目说明会,地址:合肥市政务区潜山路与南二环交口。

我们绝对最低价供货

(李敬果 安徽丰大股份有限公司网购部经理)

安徽丰大股份有限公司作为我省一家知名食品加工生产厂商,不仅在线下有业务,自己还在天猫开设了网店,一周前加盟了安徽商报多易善社区云店项目。“我一看到安徽商报上面的消息,我就觉得是我一直在找的一个机会。”丰大网购经理李敬果称,虽然合作只有短短一周时间,但是在三天时间内,通过多易善,他在网上的销售量就增加了3000多单业务量。

“我觉得多易善是个好东西,虽然我们也是做实业的,但是如今这个社会,如果不早点熟悉和利用电商,生意不好做。多易善不仅能够在线上还能够在线下进行交易,将线上线下进行了整合。”李敬果介绍,此前,公司在天猫上也开设了网店,但是天猫上的网店太多,如何突出自己的网店,突出自己的产品是个大问题。

他随手从店铺里拿出一款产品介绍,这种面条一袋在超市售价六元九角,批发价是六元二角,但是这款产品目前加盟安徽商报多易善后,在多易善的售价为五元八角。也就是说,消费者从多易善购买这款产品,比在超市购买便宜了一元一角,一袋面便宜了这么多,而且如果通过多易善一次购买四袋,还能包邮!

为什么丰大要用这么大的让利空间来推广自己的产品呢?李敬果称,

产品没变,但是,他看重的是安徽商报多易善平台巨大的销售潜能。“通过你们这个平台,会网购的人可以直接购买,不会网购的人可以通过社区云店到店里进行代购。天上地下都是机会。”李敬果称,一旦多易善平台的销售打开,反过来也会刺激自己网店的销售。

“下一步我准备自己也加大宣传推广,把我们的质优价廉的商品让合肥千家万户都能买得到,买得便宜。商报多易善这个平台就是我们最好的渠道。”李敬果打开自己的电脑,上面的数据统计也显示,加盟短短三天时间,销售量就暴涨了3000多单。

现在加盟 还来得及

租一间店铺,可以开两个“店”。

只要付出一个个月房租的成本,就可以让自己的社区店比开一家公司更赚钱。

一个小区只设一家或者两家“安徽商报多易善社区云店”,有利“地盘”如果被抢占,花千金也买不了加盟权。

加盟条件:必须要有实体店店铺、有能上网的电脑、对网络购物有一定了解、有良好的服务精神。
加盟费用:物料费800元+技术服务费2000元=2800元。

郑重声明:多易善社区云店已受到全城社区店追捧,很多店主甚至动用各种关系“打招呼”,急切地想加盟进来。为公平起见,将在项目说明会上举行现场签约活动,按照签约先后顺序分配加盟权。

云店服务热线:400-825-8500。

安徽商报多易善社区云店

让天下没有难做的店铺!

“电销”赚钱 “代收”赚钱 “推广”赚钱

“便民”赚钱 “抱团”赚钱 “品牌”赚钱

开一个社区店,让两个“店”帮你赚钱!

咨询热线: 400-825-8500

社区店是指有实体店店铺的店家,包括:小商店、小超市、日杂店、便利店、手机店、宠物店、蛋糕店、鲜花店、洗衣店、打印店、大药房、校园店、连锁店、彩票店…

加盟社区云店 开动赚钱机器

利益1:“电销”赚钱

赚钱依据:虽然网购已经风靡,但事实上,目前会网购的不足3亿人,中国还有近10亿人不会网购。这是一个非常庞大的潜在市场,我们就是要把这些不会网购的人,带进电商时代。

操作流程:安徽商报已与淘宝、天猫上的优质商家达成战略合作,将质优价

廉的网上商品用“格子铺”的形式刊登在报纸上,不会网购者阅读到商品信息后,根据报纸的指引,到家门口寻找一家加盟社区云店的实体店,让老板完成网购。

利益分析:一旦交易完成,实体店就可以获得商品销售额约20%的利差。

利益2:“推广”赚钱

赚钱依据:会网购的人同样是实体店的客户。通过多易善社区云店的平台,不仅能购买到淘宝、天猫上的优质商品,而且这些卖家会给予社区云店一定的推广费。

操作流程:加盟社区云店后,实体店

如果向会网购的人推广社区云店平台来自淘宝、天猫上的商品,只要这些人有购买行为发生,实体店就可分享相应的推广费。

利益分析:一次推广,长期受益。推广费平均能达到商品销售额的20%左右。

利益3:“代收”赚钱

赚钱依据:快递上门家里没有人怎么办?包裹送到公司再搬回家,不方便怎么办?不想暴露家庭地址,又该怎么办?这些问题经常困扰喜欢网购的人。

操作流程:今后淘宝、天猫的网购者遇到上述问题,只需将快递包裹邮寄到加

盟社区云店的实体店,由实体店代收。

利益分析:按照现有政策,实体店每代收一件快递包裹,可获得淘宝、天猫给予的0.5元的现金补贴。代收包裹能吸引客流,拉近与顾客之间的距离,是维护客户关系的一剂良药。

利益4:“便民”赚钱

赚钱依据:水电气缴费,手机话费充值,预订飞机票、火车票、汽车票,交通罚款缴纳,信用卡还款……

操作流程:直接通过多易善社区云店

的平台,就可以完成上述便民服务。

利益分析:实体店可收取相应的服务费。比如,预订火车票每张可获得5元补贴。

利益5:“直供”赚钱

赚钱依据:由于打通了店商与电商之间的通道,阿里巴巴的支持,安徽商报的合力,增强与生产厂家的对话权,能以低价“拿货”。

操作流程:实体店如果是售卖商品的,可以直接从多易善社区云店的平台进

货。实体店如果想采购原材料等,也可以从社区云店采购厂家“直供”产品。

利益分析:已与淘宝、天猫上的海量卖家对接,建立了庞大的商品库。已与众多品牌的生产厂家直接合作,省去所有的中间环节,从厂家直供社区云店。

利益6:“入盟”赚钱

赚钱依据:加盟多易善社区云店后,安徽商报将免费为实体店“拉客”。加盟店还可以参与安徽商报组织的社区活动,与社区居民形成深度互动。

操作流程:安徽商报定期推出的商品“格子铺”,可以免费刊登加盟店适销对路

的商品,让加盟的实体店将店铺延伸到报纸上。社区云店的平台,形成“集团军”的实体店等,都能成为加盟店的“雇员”。

利益分析:小店商将是报纸上的常客,安徽商报将为有诚信、有服务精神的实体店“代言”。

利益7:“品牌”赚钱

赚钱依据:这是一个“认牌子”的社会,品牌就是力量,没有品牌将寸步难行。

操作流程:每个加盟店都将挂上“安徽商报多易善社区云店”的橙色灯箱招牌,利用报社的品牌和权威来提升加盟店的知名度。安徽商报还利用报纸和官方

网站合肥网、官方微博、官方微信等平台为实体店宣传。

利益分析:加盟社区云店,就等于拥有了安徽商报的资源库。在媒体宣传、品牌推广、管理提升、社区活动、文化建设等方面,可获得安徽商报强大的资源支持。