

购车搭售保险成潜规则 “车轮上的烦恼”何时休？

近日不少读者致电本报反映，“购车搭售保险”已成为当下汽车市场的普遍现象，严重扰乱了正常市场秩序。连日来，记者对省城多地汽车销售市场进行了实地探访——

财经快讯

29个省市上半年GDP出炉 多数增速跑赢全国

据中央人民广播电台报道目前，全国29个省(区、市)已经晒出上半年经济运行成绩单，其中，宁夏GDP增速与全国上半年GDP增速持平，北京、河北、山西、上海、浙江、吉林六地GDP增速低于全国，其余22省(区、市)GDP同比增速均高于全国水平。而与一季度相比，多省份GDP增速均出现回升。

在29个省份之中，经济总量超过1万亿元的省份有10个，跻身前三位的是东部沿海城市，分别是：广东130879.09亿元，江苏30115亿元，山东28080.3亿元。在上半年的增速中，西藏以11.7%的增速位居首位，而重庆、天津、青海、贵州等省份都以超过10%的速度高速增长。除了河南、青海两个省份之外，其余的省份今年上半年增速均低于去年同期，其中云南省的GDP增速较去年同期下滑非常明显，同期下降了4个百分点，其他省份的增速也是分别有0.5到4个百分点的下滑。与去年同期相比，增速放缓不太一样的是，部分地区上半年GDP增速其实比第一季度有所增加，比如今年上半年像北京、上海、浙江、广东的增速分别为7.3%、7.1%、7.2%和7.5%，这个比一季度分别提高了0.1到0.3个百分点。

合肥鑫晟5.13%股权“待嫁” 挂牌价10.8亿元

星报讯(杨楠楠记者 丁林) 记者昨日从合肥公共资源交易中心获悉，合肥建翔投资有限公司欲转让其持有的合肥鑫晟光电科技有限公司(以下简称“合肥鑫晟”)5.1282%股权，挂牌价为10.8亿元。

公告显示，位于合肥新站区的合肥鑫晟经营范围为：薄膜晶体管液晶显示器件相关产品及其配套产品投资建设、研发、生产、销售等，注册资本为195亿元。公司四大股东分别为京东方科技集团、巢湖城市建设、合肥建翔投资以及合肥京东方，其中合肥建翔投资持股比例为7.6923%，而本次其欲转让其中的5.1282%。

早前，合肥鑫晟国有资产经营有限公司将其持有的合肥鑫晟股权全部转让给合肥建翔投资，转让后，合肥建翔投资出资额变更为15亿元，持股比例变更为14.99%。

你在汽车4S店购车时，是否遇到过诸如“卖车的人搭售保险”之类的霸王条款？近日，记者走访了省城多家汽车4S店时发现，不少汽车销售商以暗示或者明示方式告诉消费者，在4S店购买新车，必须在4S店内现场买保险，而不能通过其他渠道购买。

■ 见习记者 施超

市民“吐槽”：不在4S店买保险，不享受汽车“三包”

“汽车4S店明确要求我必须在店里上保险，否则就不能享受汽车‘三包’政策。”经过近一个月的考察，省城市民付先生决定贷款购买一辆合资品牌轿车，待到付款时销售人员却告知他，必须在店内上保险，否则便不能享受“三包”政策。

付先生说，自己此前预交了5000元的购车定金，提车时却要求要求在店内购买车险。“我认



实地探访：购新车搭售保险属于“公司规定”？

连日来，记者来到省城的部分汽车4S店进行了实地探访。记者发现，购车搭售保险的现象屡见不鲜。

记者首先来到长江东路某汽车品牌4S店，并以购车者身份向现场店员咨询保险事宜。“这款10万元的轿车，保险费用要多少？”记者问。“保险大概要五六千元，在我们店内就能买，哪家保险公司随你选。”这位店员回答得干脆。记者借口说有朋友做车险业务，想让我帮忙，问能否不在店内购买。听到这里，对方脸色有点难看：“不行，这个属于公司规定，每

售险“猫腻”：车险价格和外面一样，但不许离店买

当天，记者采访了省城多家汽车销售机构，大多数经营者对于“购车搭售保险”的现象已经司空见惯。多名汽车销售人员告诉记者，在4S店内购买保险价格和外面是一样的，但不论消费者心里情不情愿，就是不能离店购买保险。

省城汽车销售行业资深人士张栋认为，汽车4S店热衷于要求客户店内购险，一方面可

识一些保险公司的朋友，在他们那里上保险可打九折优惠，况且彼此都是熟人，以后汽车理赔方面也更方便。”他说，自己的想法提出后，遭到了汽车销售人员的一口回绝。

此外，销售人员还告诉付先生，目前市场上的大多数汽车4S店都要求客户在店内购买车险，这种行为在行业内已是秘而不宣的“行规”。

个业务员都有任务指标！”

记者心里纳闷：汽车4S店不是只是为消费者提供汽车销售、维修、配件和信息服务，怎么还搭售保险？随后，记者来到位于北二环的安徽国际汽车城，好几家汽车4S店的回答如同一般，“买新车，就要在4S店内上保险。”

“不在你这里上保险，就买不了车？”在一家斯柯达汽车4S店，一名年轻销售人员见记者“准备出手”却又神色犹豫，便劝说道：“买新车第一年得在4S店上保险，以后每年就任由你了。”

以从搭售保险中获取相应比例的业务提成，不过其中的提成不高。“销售人员并不靠这种方式赚钱，但公司对每个业务员都分配了完成指标。”张栋说。

此外，让消费者在4S店内购买保险，还有一个重要原因。张栋透露，通过购车搭售保险，能够促使客户到门店进行保养和维护，从而提高主营业务业绩，使“肥水不流外人田”。

监管部门：

汽车4S店搭售保险不合理

购车搭售保险，让众多消费者“有苦说不出”。这种现象不仅合肥有，全省乃至全国都有，而且很严重。已经成为近年来汽车消费投诉的重灾区之一。来自芜湖市工商局的调查数据显示，2013年以来，芜湖市受理的汽车申诉举报情况较为集中，其中由搭售保险产生的纠纷举报有22起，涉及汽车销售企业45家。

随后，市场监管人员经实地调查发现，消费者反映的汽车4S店确实存在汽车交易中附加不合理条件的行为。“虽然4S店本身没有开展保险代理(经纪)业务，但在销售汽车过程中要求消费者与其指定的第三方达成保险或保险中介交易，将其作为达成汽车交易的附加条件，这显然是不合理的。”芜湖市工商局市场规范管理科科长李新说。

李新认为，对于付先生所说的“不在4S店买保险，不享受汽车‘三包’”的做法，同样不符合相关法律规定。“从上月起，我们已约谈部分汽车4S店相关负责人，责成涉嫌搭售汽车保险的企业进行整改，整改时间为三个月。”他说，拒绝履行汽车“三包”责任的经营者，将依法受到严厉处罚，严重的会被停业整顿、吊销营业执照。

先高温，后暴雨，三伏天合肥菜价又涨了 薄皮椒、西红柿贵了两三成

大圩、肥东、舒城的蔬菜便宜

上周，合肥地区虽进入了“三伏”，但与往年相比，菜价呈季节性上涨的趋势明显放缓，原因是周边产的蔬菜多了。

“近两年，政府加大对蔬菜基地的扶持力度，周边‘伏缺菜’基地面积大幅增加，舒城的丝瓜、茄子，大圩、肥东的叶类菜大量上市，有效地平抑了‘伏缺菜’价格。”周谷堆信息中心主任李涛分析说，从目前来看，炎热天气持续时间相对较短，对蔬菜生产影响十分有限，供应充足。

记者了解到，虽然山东的薄皮椒、西红柿批发价贵了两三成，但安徽的丝瓜、长豆角、四月青、油麦菜，昆明的韭菜花、荷兰豆6种蔬菜的周环比分别跌了36.3%、20%、14.2%、22.2%、14.2%和6.2%。

猪肉连续小涨，鸡蛋开始下跌

“很少看到一斤10元以下的五花肉，猪肉是不是涨价了？”7月27日，在经开区大润发超市鲜肉专柜，市民林先生发现，猪肉又悄悄提价了。

来自周谷堆批发市场的监测数据证实了他的这种感受。本月中旬开始，白条猪肉价格连续两周小幅上涨，目前的批发价为9.1元/斤，周环比涨幅达到2.1%。

李涛对记者说，预计合肥市猪肉价格仍有一定的波动空间。

由于补栏蛋鸡已陆续出栏，鸡蛋的产蛋量增加，带动了蛋价下跌。记者了解到，上周合肥鸡蛋的批发价回落到5.1元/斤，周环比跌了4.3%，高点回落。对此业内人士表示，近期蛋价仍有下跌空间。

■ 记者 董艳芬