

一卡在手 走遍神州

■绘图 王超 ■文字 邹传科

您知道吗?不是所有的银行卡都是银联卡!银联卡是指卡号以“62”开头,卡面有银联标识的银行卡,包括信用卡和借记卡。(各家银行均有发行)



只需支付时选刷卡号以62开头的银联卡,便可享受购物、娱乐、旅游等优惠、折扣、专享服务等!



在贴有“银联”标识的自动取款机(ATM机)上,使用银联卡可以不受时间和地点的限制,进行跨行取款、查询和转账,不需排队,方便快捷。

方便 快捷 安全 实惠



中国银联已开通130个国家和地区的受理业务。境外使用银联卡,可避免外币兑换时产生的汇率损失风险,更可减免1%-2%货币转换费!一定认准了:是卡号以62开头的哦!



AUAG 富垠金融投资

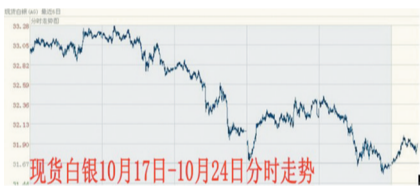
让黄金投资更简单、更高效、更时尚!
黄金白银行情分析 由安徽富垠黄金交易所提供
最新行情分析可致电: 0551-2579701
或登陆安徽黄金网: www.ahj99.com
新浪微博: @安徽富垠黄金 腾讯微博: @安徽富垠黄金

富垠金评

10月17日至10月24日当周,现货黄金震荡下行,最高1753.5美元/盎司,最低1703.5美元/盎司。

从技术图表看,日线出现二阴夹一阳的K线组合,短线走势依然趋弱。技术指标上看,MACD跌至零轴下方;布林通道中,价格沿下轨运行;均线向下发散,短线测试60日均线附近支撑。投资者短期可密切关注1725-1730美元/盎司附近技术阻力位和1700附近重要支撑位。伦敦现货白银10月17日至10月24日当周最低价31.53美元/盎司,最高33.29美元/盎司,连续下挫。白银投资者短线密切关注31.3-31.5美元/盎司附近重要支撑位,32.6美元/盎司附近的阻力位。基本面方面,建议投资者重点关注本周四晚美国耐用品订单及成屋签约销售数据和周五当天的西班牙失业率,美国第三季度GDP以及消费者信心指数数据。

富垠投资首席分析师 曹阳



“金农易贷·福农卡”随用随贷

“金农易贷·福农卡”是由中国银联与安徽省农村信用社联合社共同推出,以“金农借记卡+小额贷款”服务为特色,随用随贷,方便快捷,能够真正给客户带来福音的金融产品。

据悉,“金农易贷·福农卡”以“金农借记卡+小额贷款”服务为特色。单卡授信总

额最高为50万元,授信期内可循环使用,并支持抵押、质押、保证等多种担保方式。持卡人取得授信后,可通过省农信联社下属机构的网上银行、电话银行、ATM及自助终端等渠道,自助办理查询、放款、还款等业务。

中国银联有关人士表示,“金农易贷·福农卡”是中国银联为改善农村金融服务

环境,推动解决农村长期存在的融资难、贷款难和支付不便的问题,联合各方推出的涉农新产品,突出4个功能:支持国家和地方各项涉农补贴发放;方便农民出售农副产品收入转账和存款;作为涉农小额信贷的载体;农民可通过刷卡买到质量可靠、价格公道的生产和生活资料。 邹传科

ICBC 工银牡丹卡

我们先做到

多币融合,全球首发:多币种卡是工商银行在全球率先推出的一款多功能信用卡产品,可同时满足人民币、美元、欧元、港币、英镑、日元、新加坡元、加拿大元、澳大利亚元、瑞士法郎和新西兰元在境内外的支付需求。

境外消费,费用优惠:您持多币种卡在10种外币对应的国家或地区使用时,自动按当地货币币种消费,无需货币转换,为您免去转换手续费。

自动购汇,还款便捷:您只需签署一份人民币自动购汇还款协议,便可轻松实现10种外币的自动还款功能。您既可使用人民币账户购汇还款,也可使用外币直接还款,还款方式灵活多样。

详情咨询: 0551-2621407 2653603

用心的“帅小伙”

——记新华保险安徽分公司合肥本部业务主任李广新



他在新华保险安徽分公司合肥本部是个名气很大的人,很多人都羡慕他有个幸福的三口之家,羡慕他每天的西装革履,羡慕他每天不用挤公交、开着私家车上下班,羡慕他在讲台上侃侃而谈,羡慕他月月上万元的保费,更加羡慕因此而获得的种种荣誉和价值。他在2011年全年开单45件、标保24万,更是在2012年成为安徽分公司合肥本部的标杆!他就是合肥本部营销业务主任李广新。 记者 邹传科

用岁月见证华丽转身

在李广新主任进入保险行业之前,已是一位非常有名的人了,就职于香格里拉,担任高级行政总厨,收入颇丰,已令很多人羡慕不已,但不安现状的他觉得不满足,想出去寻找更适合自己的职业,更想不到哪里别人都叫他厨子,他想找份白领工作,想有更高的收入和地位……敢想敢干是他的一贯风格,很快他就辞去了总厨的工作,去寻找他的另一片天空!

当别人介绍他来保险公司时,他犹豫了,他不知道能否在这个行业里找到自己的成功,但当他真正了解了这个行业,他选择坚持,选择用心做好它,于是他成功了!

每天早早来到公司,给各部门打扫卫生,谦虚跟师傅学习,听师傅的话,每天三访,不拜访完不回家……时光飞逝,光阴荏苒,转眼8年过去了,他也不知道到底拜访了多少客户,认识了多少人,又经历了多少风风雨雨……但他知道在这里学到

了多少,又收获了多少!

用心服务赢得客户认可

诚信赢得客户来,李广新认为做人是做事的根本,做好了人,做事才不误人歧途,才能为做事赢得良好的人际支持。

一位叫陈小妹的客户给他留下很深刻的印象,并让李广新的用心服务获得了认可。2010年一直从事会计职业的陈女士非常认可新华公司的产品,并在李主任手上买了年交6千多份保险,后期李主任一直为她做后续服务,在陈女士生日当天,他会给她送去生日蛋糕,这一举动已经让陈女士感动不已。有一次当得知陈女士生病住院时,李主任在第一时间跑到医院看望,并带上很多营养品和土鸡蛋,让陈女士又一次感动并很欣慰自己当初选择新华、选择李广新是非常正确的。现在的他是业务主任,不仅业务做得好,也积极进行组织发展,已经为今年资深,明年成为营业部经理做好充分准备!