

安徽"浙商帝国"缔造者

以他们独有的商道,主宰着商海沉 在徽商故里开花、结果。在合肥,就 有一个致力缔告"浙商帝国"、书写新

田就把目光锁定了合肥,成为10多年前 这下子,他终于吃上了"放心丸",决 为数不多在安徽创业的浙江人之一。

的林初田计划将生意从家乡拓展到商瑞雅国际酒店、华仑国际文化广 外地。起初,他并不看好合肥。一次 场,林初田与他的安徽浙商投资集团 个新的开始……

商,有浙商的地方就有市场。浙商, 田初涉合肥,他感觉到了安徽渴望发 展的坚定决心和强烈愿望。温州人 浮,并将这种商业气度沉淀为一种厚 似乎是天生的生意人,凭借商人的敏 重的"浙商精神"。如今,这种精神已 感和睿智,林初田看到了商机,却仍 旧怀揣着一丝忐忑。

来到合肥后,林初田的第一个项 心扎根安徽。从万家华庭、万家银座 时光回到2001年,还在温州经商 广场,到温莎杰座、浙商大厦,再到浙

有人说,有市场的地方就有浙 偶然的机会,因一个投资项目,林初 逐渐走入合肥人的生活,与合肥城市 大建设的蓝图相得益彰,共铺这座城 市的魅力画卷。

诚信、勤劳、闭结、坚持……林初 田这样诠释、坚守着"浙商精神"。10 年来,安徽浙商投资集团形成了以房 地产开发为主,集物业管理、营销代 浙商传奇式的人物,他就是安徽浙商 目,就得到了项目所在区的政府的大 理等多个行业为一体的综合性集团 力支持。良好的投资环境,广阔的发 公司,可控资产达20亿元。就在前 早在安徽浙江商会成立之前,林初 展前景,可谓是"天时、地利、人和", 不久,林初田和他的浙商投资集团强 势入驻陆家嘴,把自己的"帝国版图" 延伸到中国金融之都。

"不做500强,要做500年!"林初 田这样说,抢滩陆家嘴,或许又是一



服装梦在安徽绽放

操作过商业楼盘,接下来,在肥西投 的浙商中,她是为数不多的女企业家 扩大规模。在准备"转战"待挖掘地 代表。在记者的访谈中,这位"盘活" 西安的路途中,她途经安徽,凭着敏 三里庵旺城大厦,操作恒生,阳光城、 锐的商业嗅觉,林小冬最终把这趟 安粮蓝寓等多个成功案例的新温商 集团的"掌舵者"林小冬,言谈举止充 中的正是安徽得天独厚的中部区域 满谦逊,但更多却体现出一种睿智和 优势。

名女性,却充分展现了浙商"敢闯敢 然认真运作并没回馈多少经济效 受,每年都会通过不同方式,对社会 干"的精神。15岁的她,离开家乡去 益。2004年,她向新火车站的"白马"

累的资金,开超市、卖服装到代理品 "转战"路程的终点锁定在合肥,看

谈起创业经历,林小冬虽是一 了,买了三个门面专卖品牌女装,虽

在步行街卖过服装、开过超市、 厦门、福建摆了两三年地摊,利用积 服装城发动"进攻",继续主攻服装销 售。短短的半年里,经营风生水起有 资的准四星级酒店也将开业。在皖 牌女装,经营渐渐有了起色后,她想 声有色。之后,在浙江老乡们的带动 下,涉足商业、地产等行业。

> 为了得到家人的一致信任和支 持,在家排行老幺的林小冬更是将家 族"搬到"安徽来,不仅把父母接到自 己身边照顾,两个哥哥和一个姐姐在 林小冬的带动和帮助下,现在都有着 2003年,林小冬向安徽合肥进军 自身的事业。如今,出身贫家的林小 冬,对需要帮助的社会群体很有感



与安徽高校"情难了"

在省内百分之八十的高校中,你 而"下海"从商。最初在家乡推销家 推销。真正的起色,是第一笔大单子 江来到安徽的。

"要把最佳的被絮温暖世界各 地。"这是朱鲸对企业名称"安徽温佳 工贸有限公司"的诠释。

谈起如何结缘安徽,还有段关于 抉择的故事。

1983年,朱鲸成为温州大学的一 名英文老师。7年后,他想寻求突破,

絮,该企业的"掌门人"朱鲸就是从浙 在利益分配上不占优势,想投准一个 从源头抓起的行业。

力成本过高。正在焦头烂额之际,在 的精神也让朱鲸拿到了各大高校的 安徽做生意的朋友推荐下和亲自考单子。 察中,1992年,朱鲸决定来到安徽,在 这个生长着"百折不挠"的黄山松"热 十"上实现自己的创业梦想。

放弃大学教师"铁饭碗"工作,背着周 辛的。"朱鲸坦言,创业初期的一段时 边人不理解的目光,承担着各方压力 间很难熬,又要把关生产,又要到处 税过1000万元。

都能找到来自同一家企业提供的被 电,时间长了之后,朱鲸觉得中间商 成功签约的时候。朱鲸还清楚地记 得是与安医大合作。"为了攻下这笔 10万元大单子,去安医大的次数多到 可是浙江资源不具有优势,劳动 已经算不清。"之后,这股"百折不挠"

目前,"温佳"被絮已经覆盖包涵 中科大、安大、合工大、安医大等省内 八成的高校,辐射周边10多个省份地 "没有人创业初期的道路是不艰 区,年产值早已突破亿元。仅去年, 朱鲸的公司便实现产值过2亿元,利



搓背、修指甲、擦皮鞋……浙江 想到安徽创业。 人做生意有一个特点,那就是只要能 意起家的"大佬",如卖过领带、蒸过 商晓波,靠12000元来皖创业的"手艺 人"胡品贵。

素有中国"木雕之乡"之称的浙 为零。 江东阳市,是安徽东雕造型技术工程 川一家具厂工作多年后,胡品贵毅然 贵说,"见我生意做不下去,一老乡给 产。

2005年3月份,胡品贵怀揣着 赚到钱,什么生意都愿意做。因此, 12000元来合肥开始了自己的创业 在安徽的浙商大军中,从来不缺小生 之旅。不过,创业之路远比想象中 要艰辛。由于资金紧缺,胡品贵在 包子的安徽鸿路钢构集团"掌门人" 相对偏僻的市口租了一间门面,经 营自己生产出来的木雕产品。结果 是,头3个月没卖出一件产品,进账

公司总经理胡品贵的出生地。初中 不起,3个月的房租基本上把我带来 累,胡品贵当年怀揣的12000元也 毕业后,胡品贵拜师学习木雕,在四 的盘缠花光了,心里特别着急。"胡品 翻了无数个跟头,变成了数百万资

我提了一个建议,让我把手工艺品搬 到户外做,边做边卖。"

果然,这一招很快就"奏效"了, 第4个月,胡品贵的手工艺品卖出去 了,并和当时合肥一家小有名气的家 具厂建立了长期合作关系。

迈过第一个坎,后面的道路显 得平坦许多。不久后,胡品贵在包 河区平塘王工业园,建造了自己的 "当时真准备放弃了,实在是亏 木雕生产基地。经过7年的沉淀积

市场星 报特別策划《商帮



编者按

商帮是中国一种特 殊的经济形态,它是以地 域为中心,以血缘、乡谊 为纽带,以"相亲相助"为 宗旨,以会馆、公所为其 在异乡的联络、计议之所 的一种既"亲密"又松散 的自发形成的商人群 体。在明清300余年的 中国商业史中,山东商 帮、山西商帮、陕西商帮、 洞庭商帮、江右商帮、宁 波商帮、龙游商帮、福建 商帮、广东商帮、徽州商 帮等十大商帮,都曾是称 雄逐鹿于商界的商人群

历史的发展,这些商 帮也走得更远,足迹遍及 世界各地。而今在江淮 大地,也腾跃着各路"豪 杰"商帮,他们或由南而 北,或由东至西,远离故 土,带来资金、技术与勤 奋,在安徽的土地上辛勤 耕耘。今日起,星报推出 大型策划《商帮》,为您描 述这些来自全国的"豪 杰"们。

行动,不给敌方任何各个击破 老乡"之感。 的机会,就叫抱团。在比较顺

在dota 游戏里,5v5 竞技 会就出现了。尤其在异地他 商一直水乳交融、包容并进。 赛中,一方有3~5个英雄一起 乡,商会更能流露出"老乡见

的时候,集体抱成一团,推进 与杭州的徽州古道便形成。 在经济往来中又扮演着怎样 某一路,以多打少,扩大优势; 当年,沿着这条"丝绸之路", 的角色? 在被动的时候,集体抱成一 徽商足迹遍布全国,古道也变 团,亦可以削弱对方的推进。 身徽商东进江浙的唯一陆 同样,企业家团结在一起,商 路。缘于这条古道,徽商与浙

而今年,是安徽省浙江商会成 立10周年。这10年, 浙商在 早在明清时期,连接徽州 安徽有着什么样的故事?它

SWISS-DELHOTELHEFE

实习生 沈晓燕 记者 王玮伟 丁林 董艳芬/文 李超钰 黄洋洋/图



安徽"浙江帮"

"常客";"中国鞋王"王振滔"落 户"于安徽宿州,6亿元建立超 利收购安徽绿宝电缆厂,为中 国电线电缆20强……

手起家从浙江来到安徽打拼, 佩贤,长期与在皖的浙商们打交 敢闯敢干敢冒险。"是大多人当 成为福布斯与胡润富豪榜的 道,她的印象中,浙商个性鲜明 却也有共同点。相似之处,是他 们不轻言放弃,凭借着一股执着 40公顷厂房;"电缆巨人"张胜 的韧劲勇闯天下;不同的是,他 们创业的足迹遍布各个行业。

尹佩贤说,从早期来皖的 "结缘安徽的浙商还有很 浙商来看,大多"草根"出生。 资总额逾10000亿元,在安徽的 多。"在位于合肥长江西路与科 他们发家有靠摆地摊、有靠挨 经济浪潮中不断掀起波澜,写下 学大道交会处的浙商大厦里,安 家挨户上门推销。"白天做老 了不可复制的商界传奇。

"钢构大亨"商晓波夫妇白 徽省浙江商会常务副秘书长尹 板,晚上睡地板;天生胆子大,

如今,浙江商会在皖走过了 10个春秋,从最初屈指可数的 "淘金者"到现在拥有40多万人 的"浙商大军"。其中,有一定规 模的浙商企业有上万家,在皖投

延伸

浙商大腕聚江淮

朱鲸等浙商只是来皖投资企业家中的一个缩影。从2002年安徽省浙 江商会成立以来,更多的浙商的来到江淮大地。他们或投资地产,抑或做 起小商品生意,打造了一个个合肥"义乌小商品城"。

浙商聚集江淮大地

安徽省合作交流办公室经济 着商会的成立,来的企业家更 联络处负责人、安徽省浙江商会秘 多,也结束了早期零散的格局, 书长郑勃依稀记得,2002年8月8 "浙商开始大规模向江淮大地 日安徽省浙江商会成立时的情形, 聚集"。 "时任两省主要领导亲自见证了商 会的成立,这也是在我省成立的第 示,目前,安徽省浙江商会拥有包 一个商会组织"。

代末90年代初,就有不少浙江 会员企业更是达到4000多家,直 企业家来到内地市场。而伴随 属会员单位600多家。

省合作交流办的一项数据显 括淮北、马鞍山、六安、阜阳、蚌埠 事实上,早在上世纪80年 等16个市及县级商会(办事处),

投资额200多亿元,发展到现在拥

有10000多家企业,总投资逾10000

亿元。在全国民营企业500强中,

就有67个来自安徽省浙江商会的

方面, 浙商的创业也给本土带来了

一方面,大量浙资涌入安徽,仅

浙商的"葫芦胆儿大",一定程

作为木雕工艺品企业的老板,

胡品贵在创业初期的连续低迷,若

到现在。而记者在采访中也了解

其实,稍加留意就会发现,抱

到,像胡品贵这样"抱闭打天下"的

团合作是目前浙商开拓市场中的

一种趋势,一幕幕"抱团打天下"

的故事更是接连不断地登场。"抱

团"也成了浙商抵御金融危机、市

992.0

799.2

521.5

476.5

473.9

257.3

141.7

113.2

55.5

48.7

到位资金 比重(%)

23.7

19.1

12.5

11.4

11.3

6.2

3.4

2.7

1.3

1.2

浙商数量越来越多。

场风险的有力武器。

2011年在皖投资1亿元以上项目

实际到位资金居前10位的省(区、市)情况表

项目数(个) 总投资额

4448.4

3692.1

2783.0

3137.0

1136.1

754.6

435.7

293.4

265.0

1312

904

563

472

346

267

142

58

63

60

10年带来10000亿

江淮第一商帮给安徽带来了什 业从最初的130多个投资项目,总

以擅长做棉被等工贸生意的朱 鲸为例,每年两个亿的营业额,平 常人看来已近乎天文数字,而在他 自身看来,在所有的在皖浙商中, 成员。 实在是不值一提。事实也的确如 此。"绿城"、"绿宝"、"宝业"等一个 2011年浙商来皖投资的项目就有 个"盘"在江淮大地上的"大腕",都 1379个,投资额为4808亿元;另一

来自安徽省浙江商会的一连串 巨大的就业机会:40多万浙江人在 数据,或许最能直观地体现10年来, 安徽从事商贸经济活动,合肥就有 江淮第一商帮给安徽带来了什么。

据不完全统计,10年来,浙商企业机会。

抱团"打天下"

"葫芦胆儿大"是郑勃对浙商最 为深刻的印象。几年前酒桌上的一 度上与"抱团"精神不可分。"抱团" 个故事,让他至今记忆犹新:商会 也成了浙商经商的一大特色。 一次会议结束,会员单位聚餐时, 两个企业家在饭桌上"拍板",一个 出资1000万,一个出资500万,共同 没有老乡们的帮助,很可能坚持不 投资一个项目。

事实上,"葫芦胆儿大"是浙商 的传统,郑勃谦虚地将此概括为, 与文化有关:浙江人的家乡观念较 为淡薄,事业在哪,哪里就是家。 第一个吃螃蟹的人,面临的风险 大,但同时机会也大。"投资必须要 看好时机,讨论过多的话,很可能 就会失去最佳时机。"

省/市

浙江省

上海市

广东省

北京市

福建省

山东省

河北省

湖北省

河南省

序号

长张胜利 10万浙商,创造了近30万人次的就

3、合肥民福食品有限公司 董事长 吴水英

长 何建国

4、安徽省百惠集团公司董 事长 李昌强

业家名单(排名不分先后)

5、安徽浙商投资集团公司

董事长 林初田 6、合肥万事利房地产开发

有限公司董事长 尉俊 7、合肥宋都房地产开发有

限公司总经理 王闻乐

8、安徽大雄华东投资发展 有限公司董事长 潘美多

9、安徽方兴置业有限公司 总经理 陈洪福

10、安徽中雅控股集团有限

公司董事长 卢向中 11、安徽省华民建筑装饰工

程有限公司董事长 吴欣蓉 12、安徽温佳工贸集团有限

公司董事长 朱鲸 13、安徽鸿路钢结构(集团)

股份有限公司董事长 商晓波

14、安徽东雕造型技术工程 公司总经理 胡品贵

15、安徽浙东集团有限公司

董事长 王权 16、巨人诵力电梯安徽分公 司董事长 唐庆国

17、浙江祥源投资集团董事

18、杭州中仑集团合肥亚太 置业董事长 刘成生

19、安徽盾安民爆器材有限 公司董事长 石林生

20、安徽广力集团公司总经 理 朱巧萍

上述名单根据安徽浙商网 公开资料整理

单位:亿元 数据来源于省合作交流办公室



心,商会就是娘家。

愁解忧的地方。

份老乡会的角色。

商会,商人的娘家

采访中,不少企业家都长期

按照尹佩贤的话说,有困难

定居在安徽,有的甚至举家迁

徙。故乡虽回不去,但在他们内

可以找商会、缺资金也可以找商

会,甚至想吃家乡菜,也可以咨

询商会。浙商瑞雅国际酒店

"外婆家"……一个个地域特色

极强的饭店、酒店,正是浙商消

汪"。商会在两地经贸往来中扮

演"桥梁"作用的同时,也多了一

"老乡见老乡,两眼泪汪

部分在皖兴业的浙江籍企

1、中国·耀华电器集团董事

2、绿宝电缆集团公司董事