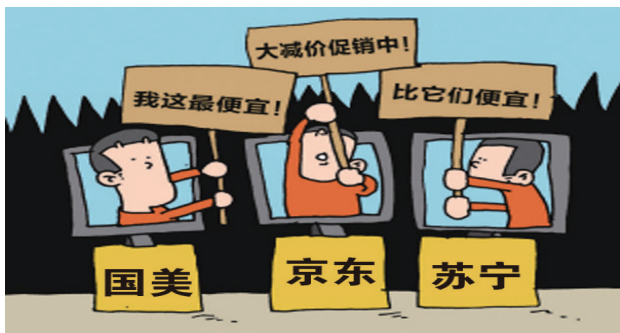


京东苏宁国美上演“电商三国杀”

省城实体店未受影响，价格战的焦点为大家电博弈

记者 丁林

14日，京东苏宁国美三大电商微博上“约好”的价格战，昨日上午9时准时打响。三方循序降价，消费者欲静坐“收渔翁之利”，“真刀真枪”几番轮回后，多款商品甚至出现“无货”。然而，记者走访省城多家家电卖场，均未发现实体店因“网战”受到影响。



“相约”9点，准时“开战”

“还有2分钟啊，晕！时间过得真慢！”这是昨日上午8:57，京东商城CEO刘强东紧急“备战”时发的一条微博。

8:59，苏宁易购执行副总裁李斌通过手机发表微博称：“万众期待的时点已到，9:00全面启动图书0元购(买多少返多少全场通用券)、疯抢818、比价活动，10:00各品类全线加入超级0元购活动，欢迎网友参与。”而国美副总裁何阳青表示，9:00开始(15日)，国美电器网上商城全线商品价格将比京东商城低5%，并且从本周五开始，为方便不同消费群体购买，国美1700多家门店将保持线上线下一个价。

10:30，刘强东再次更新微博

安慰消费者：“晕！20分钟，大家电接到将近5000万的订单，怎么搞的？现在不是下单最好时候，价格还没打到底呢！”

据网易科技频道提供的数据，截至昨日上午11:00，京东的商品均价为3496元，相比10:00下降了53元；苏宁商品均价为3298元，相比10:00下降了22元。

未波及省城实体店

透过“参战”的商品不难发现，此次价格战重点在大家电的博弈。刘强东此前曾反复强调，大家电虽然是京东重点开拓的产品，但目前仍处于较弱品类。事实上，在14日刘强东率先发布的微博中，就有提到大家电是价格战的主战场。他宣称，京东大家电三年内零毛利。就在京东、苏宁、国美三大电商“价格战”引发

一片火热之时，据东方网援引广东新闻台消息，海尔宣布停止与京东合作。午后，苏宁电器受此利好消息影响，股价直线拉升，截至13:28，苏宁股价冲上涨停。家电板块也纷纷快速反弹，另青岛海尔跌0.66%。苏宁易购表示，在本次打折季后将不会再跟进京东商城进行优惠。

就当三家电商网上“激战正酣”

时，省城家电实体店却未闻“风声”。

在三里庵国购广场附近的几家卖场，导购员们表示，知道线上在打价格战，但实体店并未有任何动静。一名导购员告诉记者，商场在17-19日将会有一次品牌大团购，届时包括彩电、空调、洗衣机在内的大家电都会有特惠价。而另一个卖场的促销活动则要到18日才开始。

网友质疑是集体炒作大戏

昨日，不少人坐在电脑前“静等渔翁之利”。然而，更多网友质疑这场电商大战，究竟是真枪实弹还是烟幕弹？

“合肥三哥”在昨天上午8:58发表微博称，前一天晚上在京东商城上看到一款西门子白色三门冰箱，当时标价为3600元。“今天早上一打开，好家伙，3949元，

京东商城，你联合苏宁易购和国美你们几头货在这耍谁呢？”

网友“快不漂着了”对这种价格战更是充满气愤：“一平板电视，苏宁29999元，然后京东改20999元，附带标题是‘此价一出，胜负已分’，然后苏宁低调改19999元，然后京东变‘无货’。我去！”更有网友发出呼声，呼吁

房企加入价格战。当然，微博谈论中也不乏名家。

易凯资本有限公司CEO王冉呼吁，希望各大零售商流血杀价疯狂优惠消费者的阶段早点结束。“这样畸形拼价的结果，无论谁胜谁负，长期看会消灭竞争而不是促进竞争，而任何消灭竞争的可能都是消费者应该警惕的。”

链接 苏宁启动全年最大规模促销

记者从苏宁电器了解到，8月17日起，苏宁将在全国范围1700家门店同步启动“全国惠战”，强势拉开今年最大规模促销的帷幕。苏宁电器总裁金明表

示，之所以选择这个时间操作全国性大力度的促销，一方面，基于市场需求和行业发展情况，各大工厂为了进一步优化产品结构，存在一定出货需求，提前释放市

场库存；另一方面，苏宁作为家电连锁行业的领导者，积极响应国家拉动内需的号召，引领全球供应商整合渠道资源，协同合作，大力度促销提前启动“金九银十”市场。

吴长江宣布“回归”雷士：不允许公司在他们手上毁灭

不再等待阎焱为代表的董事会的“官方回复”，雷士照明创始人吴长江14日表示，他将以大股东身份，“回归”雷士照明。

“这帮伪董事会，什么都不管”，吴长江说，他不管董事会怎么想，先让公司正常运营起来，并相信他的员工、供应商和经销商这些兄弟们，会和他一样，坚持到底。

但雷士的中高层或许等不到吴长江的回归。雷士照明副总裁徐风云近日正式向董事会请辞一

切职务，雷士照明独立董事、飞利浦亚太区前高管KajdenD aas也已经离职。

吴长江表示：“我回来当然一部分原因是为自己，也是为中小股东负责，为了雷士几十万员工的生计，我自己该怎么做就怎么做。”“我是公司的创始人、大股东，不允许公司这样在他们手上毁灭。那个伪董事会，什么都不管。他们要是觉得不对，去打官司好了，我们走法律程序。”

《南方都市报》

前7月国企利润总额1.2万亿

2012年1-7月，纳入本月统计范围的全国国有及国有控股企业(简称国有企业)营业总收入、应交税费同比仍处在增长区间，实现利润同比继续下降。

1-7月，国有企业累计实现营业收入2328744亿元，同比增长104%，7月比6月环比下降9%。1-7月，国有企业累计实现利润总额12000亿元，同比下降

132%，7月比6月环比下降11.6%。中央企业累计实现利润总额82367亿元，同比下降10.7%，7月比6月环比增长8.9%。其中，中央管理企业累计实现利润总额62632亿元，同比下降15.2%，7月比6月环比下降4.8%。地方国有企业累计实现利润总额37633亿元，同比下降18.3%，7月比6月环比下降42.3%。

综合

芜湖港砸1亿元拟投物流基地

星报讯(星级记者 宛月琴)昨日，芜湖港公告，公司全资子公司淮矿现代物流有限责任公司拟以自有资金出资人民币1亿元，投资设立全资子公司淮矿华东物流市场有限公司(最终名称以工商行政管理部门核定的为准，简称“华东物流公司”)。

记者注意到，芜湖港在2010年完成重大资产重组后，取得了铁运公司和物流公司完整的铁路运输业务和物流贸易业务，与公司原有的港口装卸中转业务相结合，形成相互协调、优势互补的集港口装卸、仓储、运输、贸易为一体的现代物流业务体系。

“安徽网上供销社”上线

星报讯(汪跟弟) 作为服务“三农”主力军、近年来业绩在全国省级社排名第二的安徽省供销社系统，又添为农服务、助农增收、搞活流通的新利器。8月15日上午，“安徽网上供销社”首批22个工作站正式授牌。从此，安徽省各地富有特色的农产品将增加一条走出家门、走向全国的快捷通道，而广大农户也将通过这一信息高速公路，

足不出户地采购来自全国的优质日用消费品和工业品。

“安徽网上供销社”是全省供销社系统首个大型、综合性涉农电子商务平台，其建设速度和质量在全国供销社系统中居于前列。其抓住当前电子商务的两种主流商业模式(B2B和B2C)，而且还运用了“网络+实体”、“电脑+手机”两者结合的运行模式。

SUNING 苏宁电器
科技苏宁 智慧服务

各大品牌 鼎力助阵 风起云涌 一价到底

苏宁全国大惠战

8月17日早9点 准时开战 极致低价 苏宁定义

苏宁宿州路店新装开业 样机清仓

预交定金十倍返 满额送New iPad

无需购物抽洗衣机大奖 818九阳超级内购惠

索尼40吋液晶一款 样机 2000元 5折	夏普6吋液晶一款 样机 2999元 7折	三洋6KG全自动洗衣机一款 样机 798元 7折	美的555L玻璃面板对开门冰箱一款 样机 3999元 5折
万和嵌入式灶具一款 样机 339元 5折	德意油烟机一款 样机 1400元 5.5折	大1P变频空调一款 样机 2255元 7折	大1.5P变频空调一款 样机 2588元 8.9折

生活电器全场5折起 飞利浦 7折封顶 松桥 苏泊尔 5折起售

海尔32吋超窄边LED彩电一款 样机 1499元	海尔42吋超窄边LED彩电一款 样机 2899元	美的185升三门冰箱一款 样机 1498元	海尔186L三门冰箱一款 样机 1399元
大1.5P空调一款 样机 2000元	美的50L电热水器一款 样机 699元	法迪欧烟灶套餐一套 样机 2308元	尚朋堂电饭煲一款 样机 4L 99元

8月18日 击穿全网底价 畅享3C优惠

4寸大屏双卡双待智能机一款 750元

三星手机S5380 电容屏 多点触控 899元

尼康单反相机一款 2799元

联想I3处理器笔记本一款 3399元

返券与买赠不重复参加，特价机不参加，指定品牌型号参加，本版图片仅供参考，如刊登有错误请以店内海报及实物为准，造成不便，敬请谅解