

# 希拉里13天访9国 绕中国大半圈

法国、阿富汗、日本、蒙古国、越南、老挝、柬埔寨、埃及和以色列——这是美国国务卿希拉里13天内出访9个国家的顺序。对于已经65岁的希拉里来说,如此密集的、跨越三个洲的出访安排不可谓不辛苦,人们不禁要问,她怎么会这么忙?美国这是在做什么?  
综合新华社、央视、中新社等报道

## 美国绕华展开9国行

7月6日,希拉里参加了法国在巴黎举行的第三次“叙利亚之友”会议。希拉里与法国总统奥朗德一唱一和,要求叙总统巴沙尔下台。

在巴黎开完会后,希拉里原计划7日飞往日本,结果却在中途突访阿富汗。希拉里称阿富汗为美国“重要非北约盟国”,并承诺“不抛弃”和“金援”。

9日,结束对日本访问,希

拉里对蒙古国进行了4个小时的闪电访问,说美国是蒙古国的“第三邻国”。前两个自不必说,是与蒙古国接壤的中国和俄罗斯。

将远隔千山万水的蒙古国拉拢为“邻国”之后,希拉里10日访问越南,称“支持越南为解决南海争端所做的努力”。

随后,希拉里11日对老挝进行闪电访问,虽然短,但却

是美国国务卿57年来首次访问该国。

同一天,希拉里抵达柬埔寨首都金边,参加东盟地区论坛系列外长会议。她声称这一地区的国家“不应通过压迫、恐吓、威胁或武力”解决争端,要求东盟“又快又好”地完成“南海行为准则”。

希拉里此次多国之行的最后两站是埃及和以色列。

## 希拉里为什么这么忙?

从中国东边的日本,到北边的蒙古国,再到南边的越南、老挝、柬埔寨,希拉里绕着中国走了大半圈。

对希拉里此次在亚太的言与行,舆论解读惊人一致:她“划了一个明显的外交圈”,在频繁地不点名批评中国同时,进一步插手南海事务,反复强调美国在南海拥有“基本利益”,公开支持个别东盟成员国将南海问题多边化和复杂化的图谋。更有甚者,希拉里还把手伸向东海,访日期间公然表

示虽然美国对钓鱼岛主权归属不采取立场,但钓鱼岛属于《美日安保条约》适用对象。

人们不禁深感困惑,美国在对华政策上公开宣示的“主观意图”与其实际上采取的具体行动之间,为何呈现如此明显的反差?美国究竟是希望南海稳定平静还是风波不断?

过去多年来,南海地区大体保持平静状态,并不存在所谓航行自由和航行安全问题,中国与各相关国家均表示愿本

着友好协商的方式寻求双边解决之道。两年前,希拉里高调宣布美国“重返亚太”。此后,美国从军事、外交等各领域全面、快速推进“重返”战略,而几乎与其同步,南海暗流涌动,不断掀起波澜,有时甚至风急浪高,惊涛拍岸。

尽管中国一直采取克制态度、坚持外交解决争端,但“树欲静而风不止”,个别国家“挟洋自重”,致使争议迟迟不能平息,这与美国方面的态度和动作不无关系。

## 不必因此自乱阵脚

对此,该如何应对?首先,应客观、务实地进行分析和研究。

的确,美国自去年起便不断发出“战略重心东移”和“增加远东力量”的声音,但事实上,因为美国经济复苏缓慢,财政压力过大,不论军费、兵力,都需大幅缩减,投放到太平洋地区的兵力比例固然升至60%,但绝对数却并无增长。

至于“经济进逼”则更应认真分析:美国目前民怨最大也最难解决的问题,是巨额贸易逆差,高失业率,以及公众“亚洲人抢走本土饭碗”的普遍认知,而蒙古、越南、柬埔寨等国同样多是出口依赖型经济,对美国保持巨额贸易盈余,有些甚至比中国比例更大。希拉里的“经济进逼”,一方面固然带去一些项目、援助,但更重要的,却是在大选之年做美国产品的“推销员”,为缓解美国经济压力和社会不满作贡献。

如前所述,希拉里此行首先是其国内利益的需要,予以足够重

视理所当然,但以“阴谋论”的思维惯性亦步亦趋,恐反会限于被动。

其实,中国发展、成长,最大的问题和障碍并非外部环境。坚守自己原则的底线,做好自己的事,不为周边、外界的异动所牵制,是最符合中国根本利益的选择。

## 失眠 抑郁 同仁安神秘方

长期烦躁、失眠、抑郁的患者临床应用“同仁安神九”,同仁堂名医关庆维百年祖传秘方首次公开,精选酸枣仁30g、熟地黄9g、甘草8g、当归15g、黄连3g、黄芪30g、龙骨(镇惊安神)、茯苓(健脾宁心)、柏子仁(养心安神)、远志(安神益智)、朱砂(镇心安神)十一味药材配伍,经64小时真空、高压熬制。

此同仁秘方由河北安药集团历经12年加以改良研制成失眠、抑郁专用**同仁安神九 Z13022096**比其它剂型的药效强5-10倍,服用方便、药效吸收快,经北京多家甲等医院临床验证:同仁安神九能补中益气、镇惊安神,用于心血不足、失眠心悸、夜寐多梦、烦躁易怒、神经衰弱、焦虑轻生、心神不安等症。

同仁安神九经已愈患者服用反馈:用药5-10天:轻度失眠患者遇事心慌、多梦、烦躁易怒等不适症状消失,半小时左右即可入睡,睡得稳、做梦少、白天头脑清醒、精力充沛。

用药30天:中度失眠患者怕风、怕冷、生卧不宁、惊醒、记忆力减退、畏惧嘈杂神经功能紊乱症等表现消失,患者入睡快,睡得深、每天睡足八小时。

用药60天:重度失眠患者神经衰弱、头痛、头晕、精神疲惫、自言自语、忧郁、多疑、轻生等症消失,睡得香、睡得长,一觉睡到大天亮。即日起买5送1。

咨询电话:0551-2817505【电话订购有惊喜】  
经销地址:合肥三孝口养生大药房 乐普生普济药房

### 安徽合肥旅游学校

——公办省级示范中专(高职3+2代码:333 中专代码:795全省招生)  
专业:酒店管理、旅游管理、烹饪、美妆形象设计、计算机、电子商务、客户信息服务、航空服务、旅游对口高考等专业,招收应届、历届初、高中毕业生。校址:合肥市寿春路4号,逍遥津公园往东500米。网址: www.hfilyxx.net  
电话: 4008807576、0551-4294209 13063217599

# 欧堡万国集团董事长陈毅勇: 创办中国第一家葡萄酒联盟 让正宗“拉菲”进百姓家

宁大龙

近年来,随着进口葡萄酒迅猛发展,一线城市和沿海城市的进口酒市场已逐渐趋向饱和,越来越多的进口商或代理商渴望在中国广袤的内陆市场上找到自己的位置。正是在这个契机下,欧堡万国集团董事长陈毅勇创办了欧堡万国酒业联合经营体,在经济合作的基础上,创新地将上游供货资源和下游销售资源进行整合,形成了有机分工、各取其利的联盟新体系。近日,在欧堡万国酒庄内,记者对话了这位传奇人物。

## 内地的葡萄酒市场才兴起

问:陈董事长,我知道光在咱们合肥地区葡萄酒庄就有30多家,您从三年前就开始筹备自己的葡萄酒庄,那么是什么样的事情,让你决定踏入葡萄酒产业呢?

陈毅勇:最早是三年前在一个聚会上,有一个做葡萄酒的朋友,是一个葡萄酒协会的一个朋友,邀请我对他所代理的几个品牌的葡萄酒做一个品牌策划(我做品牌推广这一块接近20年)。如此引起了我对葡萄酒的重视。

2011的中秋节,当时我送了大概有200箱葡萄酒给合作单位和好朋友,结果葡萄酒送出之后,我的很多朋友回过头来打电话给我,说你这葡萄酒从哪儿拿的,我也想买几十箱,或者一百箱送人。我就发现,内地的葡萄酒市场已经开始形成了,而且是一个朝阳产业,所以从那个时候开始我决定策划,运作和设置一

个规模最大的葡萄酒庄。

## 欧堡万国酒庄 中国最大地窖式酒庄

问:从朋友的信息当中感受到了葡萄酒行业巨大的前景,让您决定要自己筹划一个自己的葡萄酒酒庄。能介绍一下欧堡万国酒庄现在的情况么?

陈毅勇:欧堡万国酒庄目前是中国最大的地窖式豪华酒庄,拥有近千个欧洲进口葡萄酒品牌。而且我们的酒都是酒庄供应,货真价实。比如说我们获得的拉菲酒,从供应到酒庄,都要有记录,要全程监测,保证酒的质量。

其次,我们在酒的保存上,也下了不少功夫。因为葡萄酒它跟白酒还不太一样,葡萄酒一定是在温控的状态下(温度控制,湿度控制和风的控制)。现在很多消费者,包括很多商家根本不

知道葡萄酒原来还需要在温控的状态下保管它,去销售它。在温控这一块,欧堡万国酒庄做到了最好,最标准,最专业。

## 葡萄酒联盟 精挑细选发展进口商

问:我们知道,在创办欧堡万国酒庄的同时,您还创办了欧堡万国酒业联合经营体这个中国第一家葡萄酒联盟,那么您创办这个联盟的初衷是什么?

陈毅勇:首先,我认为我们国家的葡萄酒运作是无序的,因为葡萄酒很多供应商忽视了规范的渠道建设;第二我说过葡萄酒真正的市场是在内地,内地有庞大的消费群,内地的经济在不断的攀升;第三我一直呼吁葡萄酒要规范运营,现在很多联盟他们不是经济结构型的联盟,只是一个民间组织,大家最多是互通信息,相互的对各种酒做一个评价,大



家聚聚会,没有什么实际作用。

而欧堡万国酒业联合经营体,我首先会向联盟内注入资金,精挑细选的发展一些葡萄酒进口商。而进口商只负责进口,只管供应,由我发展加盟商。简单的说,就是请供应商把产品给我,我用基金或者资金给你做保障。然后我专门来设置渠道,拓展渠道,在内地销售。

## 让中低层的消费者 品尝到国外顶级葡萄酒

问:对于未来酒庄发展的规划,规模上的运作,营销上的运作

您有怎样的构思?

陈毅勇:在内陆地区推广我的欧堡万国酒庄,我至少能够在一些大的省会城市推广它;第二我想把这个联盟做好,使我们中低层的消费者都能够品尝到真正的国外顶级葡萄酒。我更想把葡萄酒引入家庭,希望我们每个家庭都能够拥有葡萄酒,能够品尝葡萄酒,能够过上浪漫的生活;葡萄酒具有健康,收藏,投资功能,还有就是葡萄酒是一种文化,它会给人们生活增添很多丰富多彩的东西。