

感知财富脉动 引领理财潮流

“卡宴”沙龙上演第I季

本期主题：银行卡推动消费

面对数量不断增长的银行卡，银行卡如何推动消费的话题日渐成为社会关注焦点。而在现阶段，银行卡作为一种便捷的支付工具对撬动消费增长发挥了重要作用。伴随着市场化进程的迅速推进，如何科学使用银行卡规避经营风险，增值财富？由市场星报社、中海地产共同创办的银行卡推动消费交流平台“卡宴”沙龙即将上演第I季，旨在引入“消费与安全”，打造安徽第一银行卡沙龙，助力省内银行业健康发展。 记者 邹传科

打造安徽第一银行卡沙龙

近年来，我国银行卡发行数量不断增长，据公开资料显示，全国银行卡发卡总量已逾20亿张，我国正快速进入非现金支付时代。

业内人士分析，银行卡产业的发展，对于促进消费、减少现金流通、降低交易成本有着重要意义。同时，便利、快捷的银行卡支付为消费者带来了完全不同于现金支付的消费体验，消费决策会更加快速，消费行为会更加活跃，其作为一种便捷的支付工具对撬动消费增长发挥了重要作用。然而，专家也指出，国内消费者仍存在对刷卡消费的认识不足，平均刷卡消费数额仍不高等问题。为此，国内许多城市和发卡银行近年来都在通过各种活动来推动刷卡消费文化。

而在此次“卡宴”沙龙活动的主办方看来，创办银行卡推动消费交流的平台，引入“消费与安全”，打造安徽第一银行卡沙龙，有助于省内银行业的健康发展。

本期主题：银行卡推动消费

数据显示，在全社会消费品零售总额中通过银行卡支付的比例近几年呈现持续上升的态势。业内人士指出，目前银行卡已经渗透到经济生活的方方面面，成为居民在消费时使用最频繁的非现金支付工具。而伴随着银行卡数量的不断增长，也催生了银行卡怎样推动消费，如何科学使用银行卡，如何让银行卡钱生钱等一系列问题。

据介绍，本期“卡宴”沙龙活动，旨在“引导银行卡推动消费，为各金融单位实现最大限度的推广，从单一的卡到消费全面推动。”同时，作为“卡宴”沙龙活动的第一季，届时将特邀安徽大学金融系教授徐亚平作主题演讲。

据了解，“卡宴”沙龙活动的第一季将于2012年5月18日（周五）拉开帷幕，地点是在合肥市蜀山区井岗路与枫林路交口（原长江西路下高架前500米左右）的中海地产。

有助于发动消费内需引擎

已经全方位渗透到社会经济生活各个领域的银行卡消费，开始成为权威机构观察经济运行态势，研判市场走向的重要窗口。

业内人士表示，目前形势下，在有效控制风险基础上，更加广泛地推广银行卡支付，合理、适度地利用信用卡对消费的刺激效应，将能有效促进民众的消费活动，有助于为我国经济增长发动“消费内需”这一重要引擎。采访中，一些银行业人士表示，相对于发达地区繁荣的刷卡消费文化，此次“卡宴”沙龙着力打造安徽第一银行卡沙龙，将对省内银行业健康发展起到积极影响。



让黄金投资更简单、更高效、更时尚！

黄金白银行情分析 由安徽富银黄金投资公司提供

最新行情分析可致电：4001893001
或登陆安徽黄金网：www.ahj99.com

5月15日6:00~5月16日15:00伦敦金分时图走势 报价(美元/盎司)



5月15日，因希腊各党派谈判无果，未能建立联合政府，将进行重选。市场情绪再次遭受打击，黄金反弹受阻，继续下挫，至16日下午3点，最高1563，最低1529。

5月15日6:00~5月16日15:00伦敦银分时图走势 报价(美元/盎司)



5月15日~16日，现货白银反弹受阻，继续下挫，至16日下午3点，高点28.44，低点27.24。（由安徽富银黄金投资公司提供）

重疾保障 呵护人生

环境的污染，食品安全危机，工作压力，生存压力……现代社会，人们每天要面对五金的污染与压力，这些正逐步吞噬着人类的健康。当您为家庭的幸福日操劳时，您是否看到日渐衰老的身体发出的求救信号，污染压力操劳已经让他无法喘息，他亦需要关爱和维护。停下来想想，如果我们都健康不再，我们还有能力给家人幸福吗？

据卫生部公布的数据显示，人一生罹患重大疾病的风险高达72%，而且从近30年的数据走势来看，全球恶性肿瘤等疾病的发病率以年均3%~5%的速度递增，而且随着食品安全，生活节奏加快，压力增大等问题，多种重大疾病呈现年轻化和发病率高等特点。据相关调查显示，单项重大疾病的治疗花费以20万元为起点并逐年上升。对于一个普通家庭而言，经济支柱罹患重大疾病，则意味着整个家庭因病致贫，甚至失去生活来源。如何规划自己的重疾保障，成为了无人能够避免的话题，很多人会提出以下两个问题：

中国平安 PING AN
保险·银行·投资

平安常青树健康保障计划，会长大的保险，大病保障范围广，保额还会长，选择平安常青树，安心乐享生活！
中国平安人寿保险股份有限公司安徽分公司
地址：合肥市东流路999号新城国际A座1层
全国统一客服热线：95511
www.pingan.com 更多精彩内容，请关注
中国平安官方微博 weibo.com/pingan

买保险，就是买平安

问题一：对于如何购买重疾保障，客户最集中的问题就是选择多少保额和多少交费的才合适？

交费的多少要根据选择的保额来确定，而保额则要能负担预期的治疗费用。现在医疗费用高几乎成了大家公认的结论，很多病并

非无法治疗，而是病人无法负担高额的医疗费。根据保险公司的客户样本数据统计，南部较发达的城市居民被保人人均重疾保额不足7万，而其他地区的人均重疾保额更是低于4万，相比于伴随着通货膨胀逐年上涨的医疗费用，居民的

人均保额明显不足，而且即使现在选择了充足的保额，若干年后，还够用吗。

问题二：到底有没有保障高，投入相对较少，还能抗通胀的重疾保障呢？

中国平安集团旗下平安人寿

主打的重疾保障产品——常青树健康保障计划，新推出“重疾保额会长大”的功能，即客户在主险分红选择交清增额的情况下，保单红利可以同时增加主险和附加重疾的保额，实现了保额可以随着红利分配累积增长的功能。

这一功能给客户带来的好处显而易见。首先，通过每年的保单分红即可获得重疾保额的提升，有助于抵御医疗费用上涨的风险，让客户在选择了此款产品后可以安心的享受生活；其次，选择交清增额的客户，即使保额有增加，客户也不需再体检，有效地避免了因体检拒保的风险；最后，选择交清增额的保单仍然可以参与分红，获得更多收益。

常青树健康保障计划包含主险鑫盛12，附加险鑫盛重疾和豁免重疾07，不仅对重大疾病有比较全面的保障，更包含了身故保障和人性化的豁免功能，如主险和重疾保额有差额，重疾赔付后，投保人可以免交剩余各期的期交保费。除此以外，客户还可以根据需求附加涵盖意外伤害，意外医疗，意外伤残等多种功能的附加险，享受中国平安为您打造的贴心人身保障。