

2天成交383台 车巢智购节第⑤季完美收官



卖车忙、买车忙、车模“萌”……车巢智购节第⑤季完美收官，两天销售383台，有3家经销商并列销售亚军，3家并列季军。除了收获新车，车巢额外送出的礼品以及油卡外，很多车主在游戏过程中，成为好朋友。

提前1小时等着买车

14日上午9点，车巢汽车城门口就聚集了很多人，激动地等待活动开始。很多人都是一家老小都来了，邓先生和爱人就是带着女儿一起来的，他说毕竟买车是件大事，必须要全家人一起参与。他还分享道，因为家住附近，所以一有

专职秒杀“连中三元”

活动现场秒杀吸引了很多准车主和车主，很多人守候在现场，研究怎么在第一时间打进电话。

时间就会来车巢看看车，对车巢是相当熟悉了，经过多天的观摩咨询比较，最终决定购买起亚福瑞迪，因为知道车巢4月14、15日做活动，所以特意等到这一天，14日一早就带着全家人一起赶来了，尽早订好车，算是完成了一件大事。

经过14号的“调查研究实践”，15日秒杀现场，王女士成功秒到3件商品。

弄丢抽奖券 连中4500元

14日晚上7点半，现场一位石先生表示，他在玩最后一个游戏时，盖章后没有拿抽奖券，他以为是工作人员收起来了，直接来参与抽奖，但一直没有等到自己。当天最后一场3:1只剩下几组人就要结束，为了不让客户错过抽奖，现场工作人员安抚石先生的

中大奖要请工作人员吃饭

“走走走，我请客，规格你们定。”购买江淮和悦的魏先生成为5000元金币的得主后，开心得要请工作人员吃饭。

当晚4000元抽出之后，所有人都在屏息等待最后5000元金币大奖的抽出，几乎所有人都举手

破了个人记录，真过瘾

14日下午3点，活动现场，展位被看车的人围满了，好多销售顾问连带客户的登记时间都没有。

东风日产的一位销售人员脚步匆匆，脸上是抑制不住的笑

5月购车领礼包

没有赶上的消费者，车巢汽车城准备了礼包，只要在车巢定

同时，立即安排人检查5个游戏点，但并没有发现石先生的抽奖券。

在核对购车信息后，车巢工作人员在抽奖舞台边迅速为他补了一张1:3抽奖券，最终赶上最后一拨抽奖，作为1号的石先生，中了500元油卡。

愿意去抽奖，不管是抽到自己还是把幸运带给别人。最终一个6年级的小男孩上台，在抽奖箱里搅了又搅，颠了又颠，终于抽出了智购节第⑤季最后一个大奖，5000元金币大奖花落魏先生。魏先生一个箭步冲上舞台，举起了

意。他说他不是车巢这边驻点的销售顾问，因为活动期间顾客太多，临时从4S店里抽调来的。平时在店里一天最多卖两台车，这次在车巢半天就卖出了5台，真的太开心了。

购车，都可以凭收据、购车合同到车巢办公室，领取购车礼包。

8点的大奖在全天买车的客户中产生，现场随机选择消费者上台抽取。4000元大奖，购买上海大众途观的陈先生和购买起亚索兰托的李先生因没到现场，在所有消费者的见证下，抽奖资格作废。最终，4000元油卡大奖被石先生收入囊中。

大奖，又快速冲下舞台，当全场的人都有点懵的时候，他单手把抽奖的小朋友高高抱了起来，兴奋之情溢于言表。同时还不忘记提醒站在一边的儿子：“快打电话给你妈，让她也高兴高兴！”

起亚展区是智购节第⑤季最热闹的区域之一，14日活动刚开始不到半小时就有两名顾客订车。安天机电的销售经理兴奋地说：“我们这两天一定会破记录的，我们有信心！”

同时，下一季的车巢智购节将在6月继续举行。

东风悦达·起亚

K5 NU CVT

独具匠“芯” 全“芯”上市

精英格调 新典范

执掌时代的气魄，源自强大的内心坚持。K5搭载全新NU2.0发动机，以7.5L/百公里低耗傲视同级。让今天的每一步努力践行，成为他人翘首期盼的未来。

东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心：400-799-0000 网址：www.dyk.com.cn

即刻莅临东风悦达起亚4S店，亲身体验欧洲杯**重重好礼**和购车惊喜！

试驾好礼 试驾全系任意一款车型，即可获取精美礼品一份。（活动时间：4月1日-5月31日）

购车好礼 购买K5、秀尔、智跑、狮跑任意一款车型，就有机会参加欧洲杯抽奖。（活动时间：4月1日-4月30日）

具体活动信息，敬请垂询当地经销商。

关爱有“家” Family-like Care

2012 顾客满意年的“+1”服务 像关心家人一样关心客户

五星专营店：安徽省先驱汽车有限公司 宏远企业集团
销售热线：0551-4288888 4284477 售后服务：0551-4284444 (24H) 地址：合肥市双七路22号 二手车置换：13956996740