

城管副局长卖房也要举报市长

被举报涉及单位告上法庭,同事见面不敢打招呼

据《广州日报》

“全国优秀警察”、“湖南十大杰出青年”、现任张家界市城管局副局长的龚厚钦实名举报该市市长赵小明,在湖南官场引发了轰动。龚厚钦举报湖南顺天集团利用与“市长夫人”的关系承接总造价数十亿元的张家界“四路”工程,而工程有质量问题;顺天集团将其告上法庭,称取得工程与“市长夫人”无关。法院近日宣判,龚厚钦败诉。



龚厚钦(前)曾经是个“老特警”

被举报涉及单位告上法庭

8月11日,龚厚钦收到举报中涉及的湖南顺天建设集团送达的律师函,被告“恶意虚构事实毁谤,严重侵犯名誉权”。近日,该案在长沙市开福区人民法院开庭。

庭审中,龚厚钦辩称,自己作为公民,顺天集团作为法人,两者主体不在同一位置更非行业竞争关系,所以不存在行为上的故意诋毁和侮辱,只是公民对企业

的评价或评论。他还在庭审中提供了多张照片,证明涉事道路的质量问题。

顺天集团却表示,举报提到的四条道路已交付4年,超过保修期,龚厚钦2011年所拍摄的照片并不能证明工程在2008年存在质量问题。法院在判决中指出,龚厚钦作为城管局局长,发布涉及市政工程的言论比普通群众更具舆论导向性和影

响力,故公开发表意见或评论时更应注重客观事实,措辞应尽可能准确适度。

11月9日,长沙市开福区人民法院判龚厚钦败诉,责令他赔偿原告精神损失和公证费共计3901元,并判决生效10日内在媒体刊登道歉声明。11月24日,龚厚钦不服提起上诉。他表示,相信二审判决会改判,因为手头还有不少证据没有出示。

承认有冲突否认报私仇

至今,很多人仍对龚厚钦的举动表示不解。一位功绩显赫的官员,劳模,为何放着仕途被赠送的危险,而选择与市长“过不去”?

张家界一位不愿意透露姓名的官员表示,赵小明自2007年12月担任市长以来,提出要改变市政基础设施落后的面貌,而龚厚钦所在的城市管理行政执法局作为市政设施维护、管理单位,常在相关工作会议中列席,由于赵小明对市政建设

催得比较紧,提出批评在所难免,因此双方因工作结下矛盾并不奇怪。

赵小明和龚厚钦公开发生过一次冲突,当地很多官员都知道。2010年9月14日,在一次会议上赵小明提出,游客对出租车和公交行业意见很大,并点名分管的龚厚钦汇报。但龚当场称,很多问题是历史遗留问题,受条件限制,“现在把谁放到我这个位置上都管不好”。赵小明表示,

谁说管不好,就打辞职报告。龚厚钦当场拂袖而去。

龚厚钦对此并不否认,但他说举报和私人恩怨没有任何关系。选择网络举报是因传统的、体制内的方式一直不奏效,甚至出现举报材料被赵小明本人知道的情况。

公开资料显示,赵小明曾先后担任湖南省益阳市副市长、长沙市副市长。他担任长沙市副市长期间,城建工作为其分管。

同事见面都不敢打招呼

龚厚钦举报市长在全国都出了名。但“龚大胆”悄然发现,周围人的态度有细微的变化。“我进市委大院办事,很多人都绕着走,不敢单独上前打招呼;只在没人的时候,才有熟人会跟我说话,称赞我是好样的。”龚厚钦说。尽管败诉,但龚厚钦毫不在意。“这个诉讼本来就是节外生枝,我的重点在举报,是为查处赵小明。”

昨日,湖南省纪委常委、秘书长、新

闻发言人赵大光表示,针对龚厚钦的实名举报,湖南省纪委进行了深入调查,但目前尚没有可对外通报的结果。由于迟迟未得到官方回应,龚厚钦已向中纪委寄出了第七封实名举报信。

龚厚钦表示,目前他仍在城管局上班,工作没有受到任何影响,也没有人找他谈话。不过,持续举报和打官司让他的开销加大,他每月工资仅3000多元,做保

险业务员的妻子工资也不高。如今居住在岳父家中的他为了周转资金,准备卖了一套面积100多平方米的房子,“6年前按揭买的,现在还欠着179万元没还完,但不卖了。”

龚厚钦表示,他已经做好了长期作战的准备,会一直举报下去。“有人问我会不会后悔,我说不会。选择了这条路就不会后悔,就算倾家荡产也不后悔。”

云南贫困县开两会 花60万元购纪念品

据《南方日报》报道 昨日,有网友发帖称“国家级贫困县的人大政协会议纪念品=两辆校车”,引发网友热议。

县两会花60万购纪念品

记者富宁县政府官方网站上找到这份编号为“FNXZFCG2011—41号”的“富宁县政府采购中心‘上海牌手表’询价采购公告”。

此次招标采购的内容是上海牌机械表978只,型号为sh177m,并具体规定了在表及包装盒上刻有“富宁县十五届人大五次会议纪念”字样490只,“富宁政协八届五次会议纪念”字样488只。记者致电富宁县政府采购中心,工作人员确认了该采购的存在,并表示此次预算是60万元左右,12月20日前就要采购完毕。

此举有“变相行贿”嫌疑

据了解,富宁县属于国家重点扶持县,有许多网友对于“每位代表委员600元的采购标准”感到不满,普遍认为“太过奢侈”。有网友指出,“富宁县向‘两会’代表委员赠送昂贵手表有‘贿选’的嫌疑”。

著名反腐专家、中央党校政法教研部教授林喆表示,现在开会赠送纪念品已经成了“潜规则”,如果发放一些昂贵的非必需品完全没有必要,“完全是浪费纳税人的钱,完全属于会议不正之风”。

双流副县长名牌鞋 称是老婆送的礼物

星报综合报道 昨日,“四川双流副县长穿五六千元名鞋视察工作”一事在网上被曝光后,引发舆论关注。该副县长称“名牌鞋”是老婆送的生日礼物。

昨日,当事副县长廖维忠在接受采访时说,网帖中的照片是今年春节前后拍的,图中他所穿的鞋,是几年前生日时,妻子送给他的生日礼物,当时的价格是4000元上下,“不是网上说的6000多元。”

据廖维忠介绍,他和妻子结婚24年,自己所有的衣服鞋子都是妻子买的,自己不刻意追求品牌。

对手无法复制的优势是“软实力”——专访百脑汇合肥店总经理陈志文

儒雅、睿智,坐在笔者对面的是个海峡彼岸的友人,他从商业布点“转战”经营管理,他将企业的灵魂放在服务上,他还将“尝鲜”IT MALL这种新形式,他就是百脑汇合肥店的总经理陈志文。

谈个人:

一别6年的合肥“不简单”

“到内地已经9年的时间,去年6月从成都‘转战’合肥。”来自海峡彼岸的陈志文并不是第一次踏上合肥的土地,但久别6年的他还是直呼合肥“不简单”。

高楼大厦林立、开发区建设如火如荼、高档的剧院……让偏爱文艺娱乐的陈志文很欣喜,而他告诉笔者,他最初的工作只是为百脑汇在全国范围内“找点”,重点放在商业地产的价值,并没有太多的精力放在终端店面的经营管理上,“从总部到成都店,再到合肥店,对我自己也是个提升,在选择商场布点时会考虑商场需求、客流量等。”

陈志文向笔者举例,比如百脑汇再在合肥开一个店,5年前的他会选择增值空间的政务、滨湖等新区,“但现在,我会选择就近开店,因为短期内中国的消费习惯不会改变,那就是扎堆效应。”

谈企业:

要和消费者走得更近

百脑汇合肥店自2005年开业以来,成长非常迅速,在合肥的IT卖场已经是当仁不让的翘楚企业,在接受笔者采访时,陈志文坦言,制胜法宝就是服务加上为消费者着想。

“硬件上的优势,只要肯花钱,别的IT卖场都可以复制过来,只有无形的软件,才可以提升和烘托硬件上的优势。”陈志文表示,即使面对竞争对手“挖角”,自己也丝毫不担心被超越,“挖角挖不走我们的核心精神,也挖不走我们的灵魂。”

不仅如此,在企业的日常运行中,百脑汇也跟消费者走得很近,从王力宏到张惠妹演唱会,许多促销活动都是绕着消费的核心客户群体转。

谈未来:

百脑汇或将“尝鲜”IT MALL

“接下来想借着文体娱乐方面的经验,酝酿着是不是可以举办一个大学生电影节。”陈志文向笔者透露,年轻人是未来的希望,但优秀的导演、演员不是天生的,百脑汇想搭建一个大学生展示的平台,让学生更能接触到电影的拍摄工作。

用陈志文的话说,百脑汇能提供经验谈和机会,让年轻的人才多一点成长的机会。

而对百脑汇来说,合肥店明年可能也会迈开扩张的脚步。陈志文表示,未来百脑汇不止是一个IT商场,将成为一个集吃喝玩乐于一体的IT MALL。

【妙语连珠】

不要抱怨你的环境,要么适应它,要么改变它。

沈娟娟

