



朱大明 (著名财经评论人、企业家)

楼市是不是已经到了拐点?中国楼市是不是迎来了一些调整阶段?只能说尚未可知。主导权在政府手里,特别是在银根上面。如果银根大松动,贷款大量冒出,市场逆转并非不可能。但是,从近期高层表态来看,这种可能性近期似乎不太大。

人物·档案

王文银,1968年出生于安徽省潜山县。现任正威国际集团董事局主席,仅用了10余年时间,他创办一家国际型企业,涵盖了整个铜产业链。在今年中国企业500强中,正威国际排名118位;而其投资的全威铜业也继续蝉联安徽民企“冠军”。

记者 王玮伟  
 星级记者 宛月琴



# “打工仔”炼成百亿民企“操盘手” 王文银：安徽民企“带头大哥”

10月26日,合肥华都宾馆。王文银正在给“同心助学计划”的贫困大学生发放助学金,并不经常回家乡的他,每年都捐出不少资金。而在此前几天,在2010年安徽民企百强名单中,他投资的全威铜业也继续“蝉联”榜首。

作为安徽民企“带头大哥”的掌门人,王文银曾多次接受本报记者采访,这一次,他再次跟记者谈起了自己的创业故事,以及对今年企业逆势飞扬的发展秘诀,还为本报复刊的《第一财经周刊》欣然题字。

## 安徽民企的“带头大哥”

10月19日,由省工商联举办的2010年安徽民企百强排序在合肥公布。全威铜业以年营业收入170亿元的业绩继续卫冕“冠军”。而早在2010年7月份揭榜的2009年度民营企业百强名单中,全威铜业就成为了安徽第一个年营业收入超百亿的民营企业。

两天后,王文银出现在全威(铜陵)铜深加工产业园二期项目启动仪式上,固定资产投资23.2亿元,项目达产后,预计销售收入可达120亿元,对安徽民企来说,这也算得上是一次“大手笔”。

但在成为安徽民企的“带头大哥”后,王文银似乎并不满足于现状。9月3日,在成都举行的全国企业500强大会上,王文银的正威国际排名118位。不仅如此,在接受本报记者采访时,他透露,正威集团的计划是在“十二五”期间实现千亿目标,最终跻身世界500强。

而人们或许不会想到,就是这样一位“奔向世界500强”的新微商,原本还只是一个默默无闻的“打工仔”。

## 10块钱开始的创业路

在王文银的名片上,有12个头衔,其中有3个与安徽有关。当然,最关键的头衔是正威国际集团董事局主席。当王文银谈起他的创业故事时,却是从“打工仔”开始。

1968年,王文银出生在安徽潜山的一个普通农民家庭,1989年南京大学毕业后分配在上海工作,每个月近400元的工资,在当时算相当可观了。然而稳定的工作并不能打消他内心对南下“寻梦”的热情。

1993年,王文银怀揣400元,踏上了去繁华之都深圳的打工之路。等到了深圳后,口袋里仅仅剩下10块钱。在经历数天的四处求职碰壁后,一个星期后,王文银终于有了着落:在一家生产电源线、插头的企业做仓库管理员。整天和几千种电线、插头等物料打交道,王文银却把这些型号深深印到脑子里。

由于表现出色,王文银经历了一个企业从底层到高层的各种职务,历任营业部主管、厂长、副总经理、总经理等职。这期间,王文银积攒了500万,正是这笔人生的第一桶金,他开始了雄心勃勃的创业梦。

## 3年完成“建厂大业”

王文银曾公开说过,在他刚刚打工时,就和身边的人说,最多打三年工就要变成老板。当时,同事们都认为他痴人说梦,对于每月只有800块钱工资的一个“打工仔”而言,要自己建厂简直是自不量力。

但是,三年后,王文银做到了。1996年,他用积攒的500万创办了自己的第一家企业——深圳携威电源线厂。

## 专一打造“铜帝国”

正当企业发展得如火如荼之时,2002年,由于电线和电缆产品市场已经成熟,王文银所掌控的正威集团走到了抉择的十字路口。

而在当时,企业经营多元化已经成为一种潮流,于是很多人提出另辟蹊径,进军其他行业,却遭到王文银坚决反对。

“我一直还是反对多元化的,因为一个企业家围绕一件事情把这件事情做好了,我相信最后

## 对家乡总有一份情结

王文银对记者说,自己是个“小飞人”,工作十分繁忙,经常“连轴转”。虽然在家乡有不少的投资,而且铜陵也是自己产业的重要基地之一。这一次,他回来就是参加省工商联直属商会的年会,还要参加“同心助学计划”的活动。

企业运营之初,是非常艰苦的。王文银曾公开表示过:“创业的时候我经常是通宵达旦,开会开到凌晨两三点,晚上就睡在车间。”

也正因如此,工厂当月投产就实现了盈利,仅用3个月时间,工厂的月销售额就从“百万级”成长为“千万级”,达到规模化经营。

两年之后,王文银就兼并了以前打工的外资企业。

全世界都围着你转,一个企业家围绕着全世界转,最后全世界都抛弃你了。”王文银曾这样说道。

正是在这种思想指导下,正威集团最终放弃了多元化,不断在铜行业中寻找新的经济增长点,最终打造出国内铜行业的最大的产业链,他们的插头行销全世界一百多个国家,成为全球最大的电源线生产厂家之一。

他坦言,每个人对家乡的感情不一样,但总有一份情结,这几年他一直致力于返乡投资。很多熟识他的人都会谈到,王文银不仅自己频繁参加家乡招商活动,还动员带动了一大批当地微商回家乡投资。

## 创业·心得

- 实现自我突破是任何企业得以健康生存和良性健康发展的必由之路。
- 人生最大的风险就是不敢冒险,任何人要想成功,首先要冒险。
- 你要改变明天的命运,你就要改变你今天的思想。