

2011年9月15日 星期四

统筹 贺佳

责编 谈正民 组稿 何爽

组版 崔琛 校对 刘洁

感知财富脉动 引领理财潮流

贵金属成投资理财首选

“炒金”产品，你选了哪一种？

2011年以来，金价一路高歌猛进，屡次刷新历史纪录。国际金价截至9月14日，升幅将近20%，远远跑赢上半年5.4%的CPI。债务危机、经济低迷、美元贬值、通货膨胀，在这个跟通胀赛跑的年代，黄金的表现可谓一枝独秀，保值需求和投资性需求持续上升。而伴随着黄金涨幅增大，投资者也跟着忐忑起来。目前金价是否存在泡沫？下一个拐点在哪里？现在应该买入还是杀空？ 记者 何爽



近年来，金融市场的每一次剧烈波动，都促使更多投资者进入黄金市场。8月份CPI涨幅3.5%创新高，滞胀压力使宏观调控陷入两难。在楼市低迷、股市不给力情况下，许多人将目光投向了黄金市场，并把它作为投资理财的首选。黄金投资的种类多多，投资者手中握有黄金，如何操作才能既回避风险，又实现保值增值？纸黄金、黄金基金、实物金，黄金现货期货，到底哪样才是适合投资者的最佳选择呢？

9月9日下午，兴业银行合肥分行、华茂黄金在安徽大学举办了一场贵金属投资专场报告会。兴业银行资金运营中心分析师程相峰应邀出席，为到场来宾带来了一场精彩的演讲。

1、分清长、短线投资

在黄金投资的诸多途径中，金币、金条与黄金饰品更偏向于长线收藏价值，黄金基金、黄金现货期货等则更适于短期投资。近年来黄金饰品一度火热，但在当前经济形势之下，力图购买金币金饰以求保值的做法，是值得人们去仔细考虑的。

2、实物黄金

实物黄金买卖包括金条、金币和金饰的交易。正常情况下，实物金的投资额较高，实际回报率体现在金价涨幅波动的差价上。金饰买入及卖出价的差额偏大，不宜作为投资，而金币、金条由于不涉及其他成本，是实金投资的最佳选择。程相峰指出，通过银行、黄金交易所等渠道进行实物金交易，成本最低。

3、纸黄金

纸黄金可进行24小时全额连续交易，

不可获取现货黄金。投资者须通过实物买卖及交割，采用记账方式进行单向操作。虽然投资纸黄金可以等同持有黄金，但此种意义的“黄金”一般不可换回实物。投资者若想提取实物，必须补足足额资金。

4、黄金基金

黄金基金是黄金投资共同基金的简称。所谓黄金投资共同基金，就是由基金发起人组织成立，由投资人出资认购，基金管理公司负责具体的投资操作，专门以黄金或黄金类衍生交易品种作为投资对象的一种共同基金。黄金基金的投资风险较小，收益较稳定，类似证券投资基金。

5、黄金T+D

黄金T+D属杠杆交易，保证金为10%左右。相比其他品种，黄金T+D风险相对小一些，收益相应成正比。此外，黄金T+D为做多做空双向操作，个人可参与交割，同时可提供T+0操作，同一天可多次买卖，投资者在见到一定盈利后，方可出局。

6、黄金期货

黄金期货与一般期货交易类似，购买与销售均在合同到期日前，个人不参与交割。每笔交易所得利润或亏损，等于两笔相反方向合约买卖差额。黄金期货合约交易需10%左右交易额的定金作为投资成本，杠杆性较大。

黄金期货与现货相比，黄金现货是全额交易，个人可进行单向操作，并可提取现货。由于期货天然的风险性，一些投资人无法进行实物交割的原因，致使黄金期货投资成为小众化的一种黄金投资。



栏目主持人：何爽

咨询电话：0551-5223802

太平洋人寿 小额农业险“安贷宝”

近年来，党中央、国务院对“三农”问题越来越重视，多次出台相关文件，强调加强涉农保险与涉农信贷的合作，综合发挥保险服务“三农”的作用。为适应此契机，太平洋寿险在2007年推出“安贷宝”险种，目前，“安贷宝”业务已成为太平洋寿险第一大团险渠道代理业务，截至2011年7月，“安贷宝”市场份额位居全省第一。

产品特点：

1、量身定制，贴近需求

“安贷宝”是专为信用社或银行申请贷款的农户、企业以及消费、助学、创业贷款等各种借款人量身开发的保险产品，它的主要特点是当借款人不幸发生意外时，贷款由保险公司偿还。

随着农村经济的发展，近年来农信社贷款日趋活跃，越来越多的农民借助小额信贷发展生产，且前来办理贷款的农民多为家中的“顶梁柱”，一旦发生意外，后果不堪设想。而“安贷宝”就是太平洋寿险与农村合作金融系统看准市场需求、找准目标定位、适应贷款农户的真正需求而推出的保险产品，是真正服务于农民、贴近农民保障需要的小额保险。

2、保障有力，三方“共赢”

对于农村的借款农户而言，投保“安贷宝”险种，几十元保费即可获得数万元的保障，大大减少了借款农户意外致贫的可能，也消除了小额信贷担保人的后顾之忧，实现了借款农户、放贷机构和保险公司的“三赢”。

同时，安贷宝也是真正保护贷款机构资金安全的保险产品。对于放贷机构而言，“安贷宝”满足了其风险转移、资产保全和提高贷款安全系数等多项需求，从而有效地防范了信贷风险。对于保险公司而言，“安贷宝”不仅拓展了保险公司的业务领域，也因其赔付率合理，成为太平洋保险典型的支农、惠农效益险种。

3、出单创新，简化流程

太平洋寿险自2009年初在该公司范围积极推行短意险电子化出单全覆盖项目，针对“安贷宝”业务开发的电子出单系统共有3项，分别是信保通系统、即时保出单系统和在线出单系统。

信保通系统属于“安贷宝”专属系统，可与农信社系统网络对接，系统界面和单证更加简单明了；即时保出单系统独立运行，可实现前后台出单，适用于合作方无联网操作的系统平台；在线出单系统借助网络登录操作，系统搭建简单，对设备无特殊需求。出单系统的更新使得“安贷宝”的投保流程更为简捷、更加符合农村市场的需求。

刷邮储银行信用卡，金秋消费更给力

一、活动时间：2011年9月10日~2011年10月31日，包含中秋、国庆两个假期。

二、活动对象：中国邮政储蓄银行信用卡客户（包括普卡、金卡、白金卡、自邮一族联名卡、旅游卡及江门公务卡）。

三、活动内容：欢乐金秋假期，乐享机票、住宿、消费、积分四重好礼。

1、给力机票：通过艺龙网电话购买机票，单笔交易可额外获赠500积分。在黄金假日旅游网购买国内电子机票，单张机票折后票价（不含燃油机建）700元（含）以

下优惠20元（含20元保险），700元以上优惠40元（含20元保险）；购买国际机票，单张机票折后价格立减50元。

2、给力住宿：登录艺龙-邮储银行专属页面(psbcelong.com)，成功预订大陆地区酒店并以邮储银行信用卡全额支付房费，即可获酒店房费10%回馈金返还。

3、给力消费：活动期间，大陆单笔积分交易满1000元POS消费三倍积分，港澳台地区及境外积分交易满1000元的POS消费五倍积分。

理财有道



栏目主持人：何爽

4、给力好礼：出游好礼超值兑换，登录信用卡积分兑换网 <https://pbank.psbc.com/jf/> 兑换，单件礼品可再享受100积分优惠（详情请咨询95580）。

寻找创富先锋 铺就创富之路

中国邮政储蓄银行创富大赛开锣

8月25日，“创富先锋——2011中国邮政储蓄银行创富大赛”启动仪式在广州隆重举行。记者获悉，此次创富大赛以“幸福创富路，邮储伴您行”为主题，将分别在北京、河北、内蒙古、辽宁、黑龙江、江苏、浙江、安徽、福建、山东、河南、广东、四川、新疆等15家省级分行陆续展开。

大赛面向大众和中小企业主征集创富方案，预设初选、初赛、复赛、决赛四个环节，最终优胜者将有机会获得最高1000万创富融资机会支持。此外，各赛区还将分别开展“创富宝典”免费发放、“创富考

察”、“创富巡展”等系列活动，以此向社会和公众传递创富理念、创富文化。

中国邮政储蓄银行相关负责人表示，“此次创富大赛是基于国家十二五规划指导纲要进行的主题性活动，旨在为百姓致富、中小企业主创富提供机会和帮助，进而推动整个社会的创富热潮。这是中国邮政储蓄银行坚持专注小额贷款、全力助推三农及中小企业战略定位的一个缩影，更是对我行紧密支持国家经济社会发展，加快银行转型和产品创新，普惠城乡大众理念的深化。”

据了解，截至2011年6月底，邮储银行

总资产规模达3.78万亿元，对小微企业的贷款余额超过2500亿元，累计服务客户过650万户；该行拥有本外币账户数逾9.7亿户，绿卡账户数超过5亿户，遍布城乡的营业网点37380个，ATM32000多台。据悉，中国邮政储蓄银行将把创富大赛作为服务小微企业的品牌活动持续开展，秉承“进步，与您同步”理念，积极履行社会责任，加大业务创新力度，响应国家“富民”政策，实践普惠金融的服务承诺，着力打造“普之城乡，惠之于民”的现代化全能商业银行。

记者 何爽