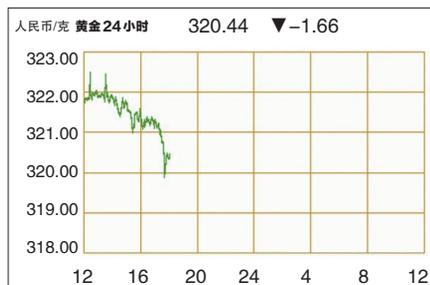


管理语录

个人的能力是缺乏可持续性的。如果是所有的想法都来自CEO,CEO告诉每一个人如何做每一件事的话,这样的公司是不可能长久成功的。

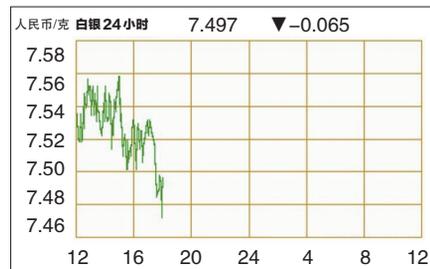
——[美]杰克·韦尔奇

黄金走势图使用现货买入价格



1美元 = 6.4728元人民币
2011.6.23 18:04 北京时间

白银走势图使用现货买入价格



1美元 = 6.4720元人民币
2011.6.23 18:03 北京时间

个税3千元免征额 拟不提高

B2版

产业大佬们的 创业经

B3版

6月23日周谷堆农产品价格

单位:元/500克

品名	产地	最低价格	最高价格	平均价格
大白菜	山东	1.45	1.65	1.55
紫包菜	昆明	0.7	0.8	0.75
平包菜	安徽	0.75	0.8	0.78
生菜	昆明	1.6	1.8	1.7
毛白菜	安徽	1.4	1.8	1.6
四月青	安徽	1.55	1.9	1.73
菜心	安徽	2.45	2.8	2.63
香菜	安徽	3	3.5	3.25
菠菜	安徽	4.5	5	4.75
娃娃菜	昆明	4.7	5	4.85
莴笋	安徽	1	1.3	1.15
薄皮椒	山东	0.7	1	0.85
杭椒	安徽	2	2.5	2.25
红椒	安徽	1.4	1.6	1.5
白条肉(统货)		12.45	12.45	12.45
五花肉	河南	9.5	9.5	9.5
后座肉	河南	11	11	11
前夹肉	河南	10.5	10.5	10.5
大排	河南	11.5	11.5	11.5

6月底是银行存贷比半年“决战期” 客户经理忙于“临时抱佛脚”

月底了,拉啊拉存款

客户经理为拉存款“压力山大”

对普通老百姓来说,6月底或许就跟平常一样,没什么特别。但对很多银行的客户经理来说,6月剩下的几天,尤其是6月30日,那可是事关重大的“半年度中考”。

“眼看着时间一天天过去,存款的缺口还是很大,急死了。”某股份制商业银行肥西支行一位负责人透露,6月一开始,他就几乎一门心思“拉存款”,原先还想着主攻“对公”业务,现在只要有存款,都是“重点保护对象”。

“现在各家银行都在‘抢’客户,稍微不留神人家就可能去别的银行,所以天天要绷紧神经。”他向记者

者坦言。

采访中,记者了解到,在银行资金面紧张的情况下,几乎每家银行都向客户经理下达了存款增量指标,有的是日均考核,有的是月均或季度考核。“每名客户经理每月大概都有100万元左右的存款任务。完不成的话,客户经理将面临扣奖金的处罚。”省城某银行一位业内人士透露。

“一名部门老总前不久向我抱怨要改名叫‘压力山大’,说目前存款总量有限,蛋糕已经被分得差不多了,揽储压力比山大。”不久前,光大银行董事长唐双宁就公开表示目前资金压力之大。

月末冲量银行欢迎“提前还贷”

“兴业银行合肥分行推出房贷客户贷后服务绿色通道,即日起至6月30日到我行营业网点办理贷后变更及提前还款等业务,可当日予以办理。”昨日,在兴业银行办理了房贷业务的省城市民范女士手机上收到了这样的短信提示。

“看来,银行是在想尽办法回款啊”,对银行业颇为了解的范女士这样分析。除了这种“欢迎提前还贷”的方式,记者走访合肥各大银行也发现,不少银行都纷纷使出浑身解数“冲量”,用以顺利度过这“年

中大考”。

有银行客户经理直接“扫街”,将工作地点搬到了马路边。也有客户经理发起了“群众运动”,在QQ上、微博上广发“存款帖”,发动一切可以发动的力量。一位银行业内人士还向记者透露,在压力面前,甚至有客户经理铤而走险,做起了“贴息存款”:自己掏腰包,用贴息的方式吸引月末资金,而这是国家明令禁止的。

短期高收益理财产品“受欢迎”

“目前相当一部分投资者把资金转向收益更加稳定可靠的银行理财产品中,暂避风险,理财产品市场需求增大。”招商银行长江中路支行的王经理指出,“近期发行的理财产品,投资期30天的产品中,年化利率达到4%的比比皆是,最高的达到6%,收益已经很可观。”

记者注意到,近期省城不少银行都推出短期理财产品。交通银行昨日就新发布“智慧添利7天型”短期理财产品;工行也在近期研发推出了一款“灵通快线”个人超短期7天增利人民币理

财产品,只要客户持有该产品7天以上,即可随时赎回,资金下一工作日到账。

业内人士称,对银行而言,发行理财产品基本没有什么业务风险,既便捷揽储,不用消耗资本金,又能够创造中间业务收入,扩大市场份额、增加利润收入。到了月末、季末这样关键的时间节点,各家银行都会铆足劲扩大发行规模。

不过,理财师提醒,月末的理财产品收益高,但是客户也要综合考虑理财期限的长短,以及产品到期是否能找到对接的理财产品。