

生财有道

市场星报

2011年4月28日 星期四
编辑 殷江霞
组版 邱莉娜
校对 仕明

B6版



网购达人李霏霏最近很烦恼,手中的招商银行的“一卡通”大众版网上支付交易单日累计限额从5000元下调到了500元,“买点进口化妆品都要七八百,最近我又看中一款佳能的单反相机,3000多元,现在根本无法支付。想从银行汇款过去,又怕遇到骗子。”

近日,部分银行降低了普通版和大众版网银的网上支付额度上限,很多网购达人直呼不够花,本期特别推出六种方法,教你如何面对使用网银进行大额支付时出现的麻烦。记者 王玮伟/文

网购达人大呼不够花 “五一”网购 轻松应对“限购令”

第一招: 支付宝快捷支付

使用支付宝快捷支付,用户在进行网上支付时无需网银,只要根据提示输入卡号等必要信息就可完成网上支付,同时额度以信用卡本身的额度为准,不受网银额度下调的影响。在方便用户的同时,手机号码与信用卡卡号匹配、信用卡校验码验证、手机动态口令确认等安全措施会保障用户的安全。用户无需为安全问题担心。

据悉,支付宝最新推出的快捷支付服务已与中国银行、农业银行、建设银行、工

商银行、平安银行、北京银行等10家银行的信用卡建立了合作。

另外,通过支付宝快捷支付服务,用户只需一张支持该业务的信用卡就能进行网上付款,信用卡网上支付的成功率从原先的60%左右提升到95%,这是国内银行卡网上支付成功率首度达到线下刷卡的水平。此外,由于不需要跳转网银,通过手机进行支付宝付款也更加方便。

第二招: 网银“普通”升“专业”

虽然有部分银行近一段时间下调了网银的网上支付限额,但都只下调了其中的普通版和大众版网银网上支付上限,专业版网银的大额支付限额不受影响。因此网购达人们只要开通专业版网

银即可方便地进行大额支付。只要持身份证和银行卡,就可以到当地的银行营业厅办理专业版网银。不过,“网购族”们在购买U盾时需要花点钱,一般花费在百元以下。

第三招: 选择高额度信用卡

据了解,目前支持支付宝信用卡大额支付业务的银行包括交行、广发、中行、光大、兴业和招行等多家银行。这样信用卡网上支付不再受500元的额度限制。同时,不同银行对于信用卡支付限额的规定差别较大,因此消费者可以选择信用卡支付限额相对较高的银行。例如中信银行和交通银行的信用卡支付限额就比较高,

交通银行信用卡限额5000元或者个人限额以内,特殊情况下,部分店铺单笔支付600元/单,日累积最高限额为1万元。中信银行信用卡,每笔每日最高限额3000元,根据信用卡当日消费次数及可用信用额度确定。使用这些银行的信用卡也可以在一定程度上避免受到网上支付限额下调的影响。

第四招: 给支付宝充值 使用支付宝余额付款

在需要进行大额支付时,支付宝也是一个非常有用的“利器”。支付宝没有支付限额,在网购前用户可以先重复几次充值到支付宝,然后进行支付。给支付宝充值可以通过网银、拉卡拉等多个渠道。

第五招: 余额选择找人代付

据了解,如果消费者没有开通网上银行,或者支付宝余额也不够,还可以把付款交给别人去“代付”,让能大额支付的朋友来“请客”,回头再把钱还给朋友。据悉,操作的流程是,网购的用户先找到一个能帮你付款的朋友,然后在支付宝付款页面上选择“代付”,填写对方的账号或者把付款链接发给他。最方便的情况下,对方只需回复一条短信就可以付钱了。

强强联手促发展 合作共赢创辉煌

——安徽华夏银保与工行安徽省分行举办代理个人保险业务研讨培训班

4月15-17日,华夏人寿安徽分公司银保与工行安徽省分行在合肥滨湖新区世纪金源大酒店隆重举办了为期三天的“代理个人保险业务研讨培训班”。这是安徽华夏与省工行自2008年合作以来举办的首次华夏专场培训,双方都高度重视,工行省分行个金部郭伟总、个金部领导、皖分常辉总等全程参与,工行各地市行个金部人员、银保部陈力经理以及各机

构分管总参加培训及研讨。

培训中,银保部陈诗成经理传授了行销管理课程,并对华夏人寿安徽分公司一季度与工行的推动方案做了公布,同时对二季度方案进行了宣导。常辉总在致词中强调此次的研讨培训是一次深化合作的会议,双方将通过交流与沟通,共同探讨成功心得。

省工行个金部郭伟总表示,希望在后期的合作中,双方能继续保持良好发展

关系,争取更高的业务占比。同时,郭总对工行和华夏的合作提出如下要求,加强合作,强化交流;扎实推进下一步合作;加大培训,提升网均产能。

此次研讨培训,进一步强化了彼此的合作关系,加深了合作友谊,取得了圆满的成功。相信通过本次培训,安徽银保与工行的合作一定会更进一步,迈上更高的业务发展平台!

抗通胀, 太平人寿 “金悦人生”三招 打出“组合拳”

近日,太平人寿安徽分公司举办新产品金悦人生步步高理财计划上市发布会,百余位嘉宾受邀参加活动。

据悉,“金悦人生”是一款分红型的两全保险,它在实现传统两全保险保障功能的同时,充分考虑到投保人对于阻击通胀的市场需求,打出了一套由领取比例不断提升、增额保额分红和提高累积升息率等三个招式共同构成的“组合拳”。

(郑引菲)



安徽分公司副总经理 万里龙为发布会致辞

中国银行外汇券微缩金银条上市

近日,由中国银行、中国印钞造币总公司联袂发行,中钞国鼎公司限量经销的“中国银行外汇兑换券微缩金、银条”,在中国银行全国指定网点同步上市。发行数目金条10克的9000套,20克的3000套,银条5克的20000套,10克的20000套,30克的10000套。同时,这款意义非凡的贵金属产品,唤醒了一代人对于改革开放时期一段特殊历史的集体记忆。

据了解,此次面世的“中国银行外汇兑换券微缩金、银条”,分金条套装和银条套装,每套9根,按原版外汇券等比例微缩制成,全面呈现了1979年及1988年两版的外汇券风采,重现了新中国特殊年代的珍贵瞬间,是改革开放以来中国经济发展缩影的重要见证。

同时,该套产品由当年外汇券的法定发行机构中国银行与中国印钞造币总

公司两大权威机构联合发行,在研发、生产过程中,将先进的印钞造币技术应用在产品上,淋漓尽致地展现了原有外汇券的独特艺术魅力,具有极高的文化研究价值。业内人士分析指出,热门题材、权威机构发售的信誉保障,搭载贵金属材质与生俱来的保值、投资属性,在金银一片“涨声”的收藏投资市场,“中国银行外汇兑换券微缩金、银条”珍藏前景被广泛看好。

安徽平安产险推出“出单达人”月度评选活动

2011年,在平安总公司承诺服务升级之际,为更好跟进平安大发展和客户感受的需求,日前,公司一客服队伍建设新举措——“出单达人”荣誉体系出炉。

据悉,“出单达人”系平安产险安徽分公司针对客户服务文档作业人员提升各项基本功量身定制的激励举措。内容

及操作方式由分公司客服管理部门统一对全省出单岗位制定若干核心指标、监测指标,每月按指标对全省数百名出单人员逐一计分并进行统一大排名,得分前20名者当选月度“出单达人”。月度“达人”将受到平安特色的精神和实物奖励,半年累计分值前20名“达人”还将得

到旅游等更高级别奖励。首批“出单达人”斩获者为芜湖中支刘阳、淮北中支王昆等。其中,阜阳中心支公司以45.45%的人员中奖率引人注目。

此举不仅促进了公司内部比、学、赶、超的积极氛围,平安产险的客户也将因此受益更加优质、快捷的服务。(洪毕满)