



车市呼唤新销售渠道

今年中国汽车市场的一个显著特点，就是诸如北京、上海等一线城市，虽然堵车所造成的呼声很高，但是私家车消费的热情却不减，因为随着城市的规模日益扩大，诸如公交车、地铁等公共交通工具的发展，远远满足不了公众日益增长的出行要求。

而对于二、三线城市来说，今后的几年，正是车市处于一种“补课式”增长的大好时机，只是在营销模式上，过去要么单纯的大卖场，要么4S店的方式，显然不是最为有效的竞争方式所在了。

但是随着土地使用成本的日益提高，以及土地使用权问题的长期悬而未决，4S店的建设面临着高成本运作，以及不可控制的风险日益加大等方面的问题，如果只

是用增加4S店的办法来扩大销售窗口，那风险与利润之间可能难以进行平衡。同时随着厂商对4S店“扩容”速度的加快，4S店的平均利润正面临着被“稀释”。

作为经销商的生存壮大之道，就在于扩大销量与提高利润率，而最关键的问题在于怎么样扩大自己的窗口，把更多的消费者吸引到自己所经营的品牌，以及自己的经营场所中来。

最近以来，一种在单纯大专场，与单纯4S店之间的新型营销模式正在一些二线城市进行探索，并已经取得了初步的成功经验，这就是所谓的第三种销售渠道：混业态汽车卖场。

所谓的第三种销售渠道，所面对的是

那些城市发展中的新型区域，这些区域的消费者们，他们更愿意把自己的选购行为，与其它的购物与休闲娱乐结合在一起，在一种轻松愉快的气氛中，他们对目标商品更能产生一种即兴的购买欲望。

值得注意的是，混业态汽车卖场本来就投资方设计的初衷来说，只是面对新兴区域的消费者，但是在昆明等城市试点下来，由于把买车、选车完全融入了一种快乐消费之中，以至于原有汽车市场中大量的消费者，都不因路途的关系，跑到远离闹市的混业态汽车卖场中“凑热闹”来了，所以说，消费者的成分在变，消费市场的格局在变，而我们的市场营销方式，也要拿出新的手笔来。

记者 谈正民/文



比亚迪 F3

生产厂商: 比亚迪

级别: 紧凑型车

变速箱: 五档手动

轴距: 2600毫米

车体结构: 三厢轿车

排量: 1500cc

油耗: 4.7L/100KM



F3作为比亚迪汽车的开山之作，2005年上市至今不断推陈出新，相继推出F3白金版、F3智能白金版、F3新白金版，通过不断的改款优化，使其品质、配置、服务持续升级，由此，F3获得了“性价比之王”的美誉，从合资品牌的重重封锁中突围冲出。F3品质不断优化提升，配置也不断升级，F3新白金版的配置达到了中级家轿的顶尖水平，超值的配置成就了F3长期以来的冠军地位。

报价: 5.98万~7.98万

销售热线: 0551-3877999

0551-4392999

记者 谈正民/文

星光大道 2010 中国(安徽)汽车总评榜选票

- ★ 2010年度最佳进口豪华轿车
- 001 宝马X5 002 奔驰S350 003 奥迪A8L 004 雷克萨斯ES240 005 大众辉腾
- ★ 2010年度最佳中高级轿车
- 006 东风日产天籁 007 本田思铂睿 008 斯柯达昊锐 009 马自达睿翼 010 荣威750
- ★ 2010年度最佳家用车型
- 011 吉利帝豪 012 江淮同悦 013 比亚迪F3 014 奇瑞A3 015 东风日产玛驰
- ★ 2010年度最佳新车
- 016 一汽大众CC 017 宝马X1 018 比亚迪L3 019 东风标致408 020 瑞麒G5
- ★ 2010年度最佳SUV
- 021 奥迪Q5 022 大众途观 023 丰田汉兰达 024 东风本田CR-V 025 奇瑞瑞虎
- ★ 2010年度最佳运动款轿车
- 026 新福克斯 027 斯柯达明锐RS 028 别克英朗XT 029 骐达两厢版 030 长安铃木SX4

2010安徽车市最值得信赖4S店

- 031 安徽安迪汽车有限公司
- 032 安徽之星汽车销售服务有限公司
- 033 安徽奥祥汽车销售服务有限公司
- 034 合肥大步汽车贸易有限公司
- 035 安徽省先驱汽车有限公司
- 036 安徽江铃汽车销售有限公司
- 037 安徽盐业汽贸合肥爱迪分公司
- 038 东风日产伟业专营店
- 039 安徽孚迪汽车销售有限公司
- 040 安徽易和福道汽车销售有限公司
- 041 瑞麒·威麟安盐汽贸销售服务店
- 042 安徽宝捷汽车销售服务有限公司
- 043 安徽安佳汽车销售服务有限公司
- 044 合肥皖之星汽车销售服务有限公司
- 045 风之星丰田汽车销售服务有限公司
- 046 安徽复兴汽车有限责任公司
- 047 安徽宝田汽车销售服务有限公司
- 048 安徽禾轩汽车销售服务有限公司
- 049 安徽星之宝汽车销售服务有限公司
- 050 安徽翔迪汽车销售服务有限公司

请在选项上打“√”，选票按虚线剪裁

冠军品质 绿色领航

奇瑞QQ 冠军版、领航版惠民上市

冠军版市场指导价: **32000元**

领航版市场指导价: **38800元**

此二款车型均享受国家节能惠民3000元补贴

销量冠军

7年80万销量，连续6年荣获销量冠军

品质冠军

J.D. Power 2009年中国新车质量排行榜紧凑型车第一名，中国质量协会认证“质量可靠车型”

节能冠军

最低排量车型0.8L，获国家节能惠民补贴，最低综合燃料消耗仅4.9L/100KM

世界冠军

成功挑战吉尼斯世界纪录

节能惠民 奇瑞先行

现在购买奇瑞节能车型可享受3000元惠民补贴

奇瑞QQ3享受**3000元政策补贴**，**24800元起售!**

安徽复兴汽车有限责任公司 0551-4397900 六安祥瑞0564-3999208 滁州国瑞0550-3212788 安徽瑞瑞汽车有限责任公司 0551-3500666 滁州英图0550-3215133

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888

远景 由心 开阔

绿色商务风·节油我最行

——低碳风行 油我做主

菱智节油冠军，为您一路“加油”

Q3全系列，**2010元定金=10000元购车款**

2007年中国汽车节油群英赛大奖

安徽复兴汽车有限责任公司 **0551-4249710**

六安祥瑞汽车销售有限责任公司 0564-3999208

滁州国瑞汽车贸易有限公司 0550-3212788

东风汽车公司 敬请登录: http://www.fxauto.com.cn

服务热线: 4008877668 0772-3281111

http://www.joy-year.com.cn

E-mail: dffcfw@163.net

风行·景逸 风行·菱智 08款全车系热销中