



风向

今年年底中国风能装机容量或世界第一

近日,全球风能理事会和绿色和平组织在北京发布《全球风能展望2010》报告预计,全球风能装机容量2020年达10亿千瓦,届时中国国内风能装机容量将达现在10倍。专家预测,今年年底中国或将超过美国,实现装机容量世界第一。

借壳常柴上市? 奇瑞发言人称: 奇瑞今年内不会上市

从2004年内部酝酿整体上市计划至今,奇瑞的上市之路已经“走”了6年。近日,有传闻关于奇瑞上市的“迷雾”又起。不过,奇瑞汽车新闻发言人金弋波表示,奇瑞具体将采取何种方式上市目前还没有明确,但奇瑞今年肯定不会上市。程龙杰 记者 谈正民 沈娟娟

》上市暂未“排上”时间表

奇瑞将要“借壳上市”? 昨日,有关媒体报道称,奇瑞上市将采取收购一家上市公司的形式上市,这次奇瑞看上的对象是常柴股份有限公司。

据悉,常柴股份有限公司由原国家一级企业常州柴油机厂于1993年改组设立。

》奇瑞将以何种方式上市?

记者从一名熟悉奇瑞内部情况的人士处获悉,虽然奇瑞的上市材料已经在2008年6月就上报到证监局,但是目前奇瑞还在进行内部股权梳理和重组,上市尚未正式启动,重组大约需要3个月的时间。“奇瑞肯定会采用IPO的方式上市。”

》1-9月奇瑞销售汽车475288辆

上周,奇瑞公布了今年前九个月的销售情况,1-9月,奇瑞共销售汽车475288辆,已完成今年全年销量目标的68%。

“按照每年30%的增长速度,奇瑞销量在2013年就能接近200万辆。”一位奇瑞内部人士这样表示。而奇瑞的扩张不仅体现在销量上,从2009年开始,奇瑞布局全国的计划就已经悄悄展开。除了今年1月开

为什么奇瑞会“相中”常柴? 昨日,记者电话联系了奇瑞总经理助理金弋波,他表示“对这个消息不是很清楚”,奇瑞的上市还没有排上时间表,可以肯定今年奇瑞不会上市。至于何时上市,金弋波表示,需要先“找准”市场和机会。

此前,金弋波在接受媒体采访时也透露,奇瑞将选择直接IPO上市。业内人士分析,上市的一个重要功能是融资,如果选择借壳上市,还需要支付一大笔买壳的费用,现在来看,IPO应该还是奇瑞的首选,借壳上市是在IPO难以达成时的选择。

工的安徽芜湖综合生产基地,奇瑞还在异地新设了3个新基地。

如此急速的扩张带来了巨大的产能规划,使得资金问题变成奇瑞很难跨越的一道槛。“引入资金、贷款以及上市融资,这样的资本多元化运作,更有利于一个企业的健康稳定发展。”某行业分析师表示,“同时,上市也是长远的战略考虑。”

金价走高 当铺“频繁”调金价

合肥典当行黄金回收价首破230元

星报讯(程龙杰 记者 董艳芬) 持续攀高的金价,不仅影响到国内黄金饰品的零售价格,同样波及到典当行。记者昨日获悉,一个多月时间里,合肥部分典当行的金价调整了3次,黄金典当价比之前提高了30元/克左右,最高达230元,创历史新高。

金价走高,当铺金价“三连跳”

国际金价来势汹汹,国内黄金饰品也紧随其后“起哄”,记者昨日了解到,目前黄金饰品的最高价格已达到366元/克;而典当行也“不甘寂寞”,收当价比之前提高了30元/克左右,最高达230元。

昨日下午,桐城路一家典当行工作人员告诉记者,该典当行黄金典当价已涨至230元/克,创历史新高。而在合肥另一家典当行记者了解到,本周起,该典当行黄金回收价已到220元/克,较一周前上涨10元/克。“随着金价接近人们心理价位,近几个月到典当行变现黄金的顾客越来越多。”这家典当行工作人员李峰告诉记者,市民典当变现的黄金包括普通投资金条和黄金首饰。

专家表示,金条变现回购更划算

“现在金价涨得快,当初我买时才130元/克。如今是一天一个价,放到典当行不但没有影响到它的增值,而且还能帮我救急。”常常光顾典当行的林先生认为,将黄金放入典当行套现可谓一箭双雕,投资黄金本身收益;以此典当获得贷款再投资再收益。

不过也有业内专家提醒,消费者进行黄金典当前要多咨询价格的调整变化。对于金条变现而言,在原购买商场回购变现可能更为划算,因为一般仅需在金交所实时金价的基础上,每克减去2元手续费;对于金饰而言,可以考虑到典当行变现融资。



铅价上调带动电池涨价近一成 电动自行车价格或“水涨船高”

星报讯(黄军志 记者 董艳芬) 受铅价、铅酸蓄电池出厂价上涨影响,眼下,合肥电动自行车蓄电池悄然提价,涨幅最高达到百元。据业内人士估计,受此影响省城电动自行车价格或“水涨船高”。

据了解,今年6月份以来,1号铅价从14000元/吨上涨至如今的16900元/吨。在合肥经营苏中电池的吴先生说,蓄电池价格在今年8月初的时候就涨了40-60元,

涨幅高达10%。

12日下午,记者走访省城多家电动自行车专卖店发现,和去年同期相比,电动自行车价格上涨从10-50元不等。多家电动车经销商称,成本压力变大,价格自然会上调,但总体趋于稳定。

采访中,一些商家分析,电池行业属于垄断行业,除了受铅价格上涨影响,国家推行的低能耗政策也会导致企业产能下

降,生产资料的成本加大,从而推动电池价格上涨。同时,工业用电价格的上升,也在一定程度上增加电池生产的成本。与电池行业不同的是,电动自行车行业则属于竞争密集型行业,缺乏规范性,因此成本涨价在电动自行车零售价格上的体现还不明显。

业内人士预测,生产资料价格上涨是总体趋势,今年年底,很多企业为了消化库存,电池将可能出现新一轮涨价高潮。

解读银泰系列报道之一

银泰(INTIME):源起浙江,布局中国

2010年的安徽商业地产行业显得颇不平静,全国商业的佼佼者“银泰集团”正式进驻安徽合肥,一个全新的城市商业综合体项目将崛起于合肥的中心。据相关人士透露,银泰集团购下的原华侨广场地段正斥巨资建设一处面积达18万平米的城市商业综合体,将成为市中心最大的商业综合体,一个24小时跳动的城市心脏。

消息一出,业内哗然。有人说,这是银泰布局安徽的首步,有人说,银泰“传递新的生活美学”理念,或将改变城市中心的商业格局。然而此时,无论对第一次踏足安徽的银泰品牌,还是华侨城市综合体项目,对合肥市民来说,似乎都有待解读。

一个“INTIME”的时尚商业王国

据悉,银泰百货(集团)创建于1997年,次年11月在杭州开设了第一家门店——银泰杭州武林店,2007年集团在香港联交所挂牌上

市(1833.HK),截至今日,已有近30家大型百货商场和购物中心正在运营及筹建,可以说12年间银泰百货集团用“坚忍不拔、勇于创新”的浙商精神,在全国范围内创造了一个叫“INTIME”的时尚商业王国。

银泰(INTIME)是一家以百货零售业为主营业务的全国性大型商业连锁集团,以实现连锁经营、专业化、集约化为目标,结合集团优势实现管理创新、业态创新,实施品牌战略,形成具备银泰商业文化特色的大型零售企业品牌。

12年来,银泰(INTIME)一直致力于中国城市时尚文化建设,树立时尚品味、经典卓越的形象,引领流行趋势,为顾客创造高附加值。在各级政府及社会各界的关心支持下,自1998年第一家门店银泰杭州武林店开业以来,经过十余年的快速发展,取得了骄人的业绩:目前集团正在运营及筹建中的门店遍布

北京、合肥、武汉、西安、杭州、宁波、温州、金华、义乌等城市的商业中心,已初步形成了全国性的商业连锁集团公司的架构。以销售额计算,银泰百货集团已成为浙江省内最大的百货连锁企业。2009年银泰百货集团总销售额90亿元,资产规模逾70亿元,员工总数5000多人,经营业绩已进入全国百货连锁企业前列。

“创新”为不竭动力

银泰(INTIME)何以从一家民营企业发展到现在的香港上市公司? 总结成一点——创新。

银泰创造了杭州商业无数的第一:第一家启动时尚评选的商场,第一家组织大型时装周发布会的商场,第一个在商场内举办大型文艺直播晚会……所有的“第一”,薪火相传,构筑起无数“INTIME”的传奇,让银泰(INTIME),成为了时尚商业、潮流家庭

的代名词。

杭州·银泰、宁波·银泰、金华·银泰、温州·银泰、香港·银泰股份(1833.HK)、武汉·银泰、西安·银泰、北京·银泰中心……从1998年到2010年,银泰百货一路走来,每到一处,都提升了这个城市的商业层次。12年,银泰百货用近三十家门店,传递新的生活美学。未来,银泰百货集团将按照“巩固浙江领导地位、复制区域领先优势、面向全国连锁扩张”的发展策略,通过直营式发展和投资式发展,打造商业旗舰,发挥规模经济,加强与供应商的战略合作,使银泰百货集团成为中国领先商业连锁集团。

结语

12年前,银泰作为一个民营企业,在杭州开的一家门店的时候,谁也没有想到,她会顺利突围杭州十大商场,成为日后一个响亮全国商业的品牌;谁也没有想到,短短十二年,银泰(INTIME)真的做到了“立足杭州,密布浙江,连锁全国”;谁也没有想到,银泰(INTIME)可以在香港成功上市,成为万众瞩目的上市公司。如今,银泰也来到了我们身边,她将给安徽带来多大的改变? 我们拭目以待。