



各方专家纷纷表示： 国美乱局，争斗仍将继续

9月28日晚间，国美电器股东大会投票结果已经出炉，黄光裕仅有一项动议，即否决股东大会对董事会的增发20%一般授权获得通过，其他四项动议均被否决。黄光裕方面已经表示11月1日收回374家非上市门店，国美分裂在即。这次投票给国美带来了什么？下一步国美将何去何从？企业家从国美商战中能学到什么？记者采访了相关专家。

专家观点

香港券商富昌证券总经理蔺常念： 结果对于国美不利

蔺常念表示，股东大会的结果让国美的局势形成了一个僵局。他认为，陈晓应该不会自动离任，黄光裕方面的股份没有被摊薄，也不会罢休，必定会想尽一切办法来撤

换陈晓，而陈晓也会想尽一切办法摊薄黄光裕方面的股份。如此一来，国美的乱局仍将继续，这对于国美的股价是非常不利的。“这一结果非常不好。”蔺常念强调。

港股独立评论员郭信麟： 国美争斗还将继续

郭信麟表示，虽然陈晓胜出，但国美争斗还将继续，近期国美股价震荡或已成为必然。郭信麟表示，其实股东大会投票结果无论谁胜出，两方争斗将使得国美股价震荡不止，黄光裕胜出的话股价震荡的幅

度还会小一些，但很遗憾。目前陈晓的形象已经受到破坏，加上双方争斗短期内不会结束，不管角力如何，最终吃亏的还是国美股东，中小投资者尽早跳船为妙。

泛太平洋管理研究中心董事长刘持金： 国美之争没有输家

泛太平洋管理研究中心董事长、国家行政学院兼职教授刘持金表示，国美之争没有输家。刘持金认为，通过这样一个大家较量

的过程，黄光裕充分展现了他的战略意图和对企业发展的思路，而陈晓在这个过程中对大股东的思想也有了进一步的认识。

热点评论 陈晓胜在规则的力量

陈晓的胜利并非个人PK的胜利，而是公司力量的胜利，是公司治理规则的胜利。

黄光裕之所以会输，关键在于他当初为了大肆套现，不断稀释股份，最终从绝对

控股股东变成相对控股股东。作为上市公司这样的公众公司，是要追求全体股东的利益最大化，而不是追求控股股东的利益最大化。有了这样的具有常识性的认知，黄光裕失败就没有什么可奇怪的了。

业内看法 原国美电器研究室主任胡刚： 黄光裕绝不会就此罢手

原国美电器决策委员会发展战略研究室主任胡刚表示，以黄光裕的性格绝不会就此罢手，国美势必会再陷入风波，下一个节点或在2010年年报发布前夕。

“如果说上半年苏宁在盈利能力等方面超过国美，而到下半年，国美将彻底让出龙头老大宝座，”胡刚说，“市场份额、销售额都将不如苏宁。”

在胡刚看来，这主要是因为国美管理层的大部分精力将被舆论压力、投资者分散，而管理层的稳定性也将受到考验。

“到明年春节前后，也就是国美公布年报之时，就是黄光裕下次发难之时。”胡刚提到，陈黄二人之间的风波再起，国美或永无宁日。

社会看法 商务关系专家陆刃波： 国美大选结果合法不合理

商务关系专家陆刃波认为国美大选是中国企业的进步，但结果合法不合理，战争还远没有结束。

陆刃波首先肯定了国美大战在不受外界力量干涉下，在法律的框架下民主投票，是中国企业的一次进步，也能给中国企业带来反思。国美大战早已从单纯的

公司事件发展成一个道德层面的激烈讨论，虽然都在法律的框架下进行，但陈晓获胜的结果是违背道德层面的。虽然是公平投票，但一个在狱中，一个却可以利用公司资源拉票，这场战争本身就是不公正的。

星报综合报道

**FIRS 杉杉 杉杉集团恭祝
合肥广大消费者国庆快乐!**

★杉杉秋季新品已在全市各大商场隆重上柜，
欢迎新老朋友莅临选购，

★节日期间杉杉将以更大优惠回报广大消费者，
详情请见各商场海报。

另：杉杉集团国庆期间在元一时代广场三楼举办杉杉部分产品秋季特卖会，全部产品将以二至三折的价格销售，品类包括西服、休闲服、夹克、西裤、长短衬衣。三线品牌的价格购买一线品牌的产品。敬请广大消费者光临，机会不要错过。

杉杉集团合肥杉杉服装有限公司