



热线出击

8:00-23:00

◆精彩沟通永不离线 免费短信轻松发送◆
飞信:2222111 / MP:15156870110 / TEL:0551-2639564
热线24小时出击:0551-2620110 / 网址: www.xksq.net/bbs

●新鲜事 ●困难事 ●突发事 ●高兴事

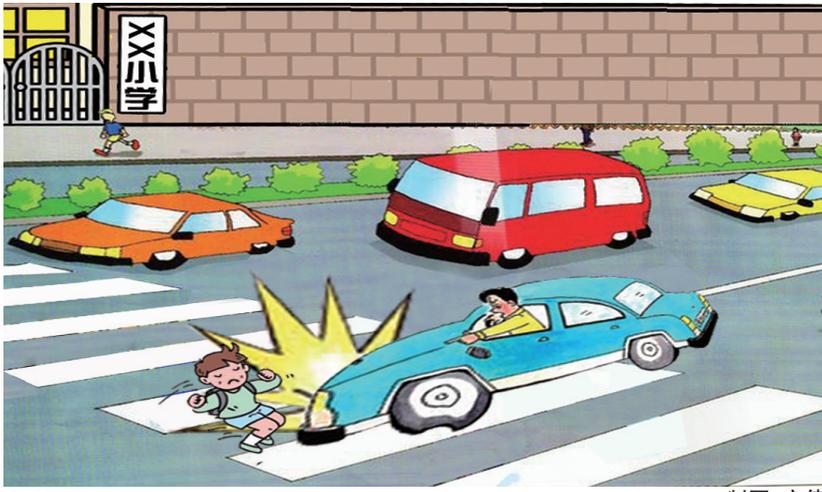
出租车斑马线上撞伤中学生

校门口还有多少交通隐患? 欢迎热心市民献计整治



昨日上午,合肥热心读者曹先生致电本报反映,一辆出租车在巢湖南路合肥市第29中门口与一群学生抢道,并在斑马线上撞伤一名中学生,该学生的右腿“卷”进了车轮中。其实,类似校门口交通事故并非少见,如何避免类似事故再次发生,欢迎热心市民参与讨论并献计献策。

记者 鲁龙飞



制图:方倩

●热线说事

小区电动车充电 0.7元一次,有点贵!

市民建议:最好统一收费标准

星报讯(记者 马冰璐) 昨日,合肥市民沈先生致电本报反映,小区内电动车充电收费按照0.7元/次收取,“每天充一次,一个月20多元,我觉得有点贵了,建议确立统一的收费标准。”

沈先生说,20多元看起来是笔小钱,可他细算了一下发现,一般电动车的功率在300-400W,而充满电大概需要消耗0.8-1.1度电,按照现在的电价,大概需要0.4-0.6元。“看起来定价好像挺合理,可不是每次车都充满电,如此看来0.7元/次的价格就有点贵了。”沈先生告诉记者,据他所知,目前合肥市并没有统一的收费标准,“我觉得有必要确立一个统一的收费标准,让收费变得更合理。”

读者朋友们,如果你觉得你所在小区的电动车充电收费“不太合理”,或者你对确立统一收费标准“有话要说”,欢迎你拨打本报热线 0551-2620110,或登陆星空社区(www.xksq.net)发表看法,我们将把你的建议及时反馈给物价部门。

出租车斑马线上撞伤中学生

昨日上午9时许,记者赶到现场时,受伤学生已经被送到附近医院进行救治,肇事出租车被交警部门拖走,马路上留下一道深深的车轮印。

据目击者曹先生介绍,早上7时许,恰逢学生上学高峰期,几名29中学生排队经斑马线过马路。当时许多小车见状后,纷纷主动停车让学生先行,可就在学生们即

将过完斑马线时,突然一辆出租车急速冲了过来,结果撞伤一名中学生。

曹先生说,当时那名学生的右脚被“卷”在出租车的左前轮中,该学生的双手紧紧抓住出租车的后视镜,才避免受到更严重的伤害。

“这个路口不是第一次发生车祸了”

昨日上午10时,记者在现场观察到,距离事发地点不到10米就是合肥市第29中学。“学校门口道路应该安装上机动车减速带,强制车辆通过学校门口附近时应减

速。”孩子在该学校上学的李女士表示,她每次路过这里,看到校门口“嗖嗖”而过的汽车,就“提心吊胆”。“这个路口不是第一次发生车祸了。”曹先生称。

交警合肥包河大队民警告诉记者,由于合裕路和马鞍上路封闭施工,导致经过该路段车辆急剧增加,为让29中学生上下学安全,交警经常在校门口帮助维持秩序,但该交警表示,“他们不可能每时每刻都站在那儿”。

都来找找“校门口的交通隐患”

“我的孩子虽然已经上初中了,按理应该放手让他‘单飞’,可一想到高峰期的车辆,就无法放心孩子。”“每次送孩子沿斑马线过马路时,很少看到‘车让人’,大部分都是‘人让车’,我们希望媒体多宣传‘车让人

’的观念”,近日,不少热心市民纷纷拨打本报热线电话,反映学校周围交通比较混乱的问题。

新学期开学已经半个多月了,学校周围安全备受家长们的关注。亲爱的读

者,如果你发现学校周边存在哪些交通安全隐患,或者对学校周边交通环境有整治良策,今日起,本报将推出寻找“校门口交通安全隐患”,欢迎你拨打本报热线电话 0551-2620110,或登陆星空社区(www.xksq.net)将你的建议或良策告诉我们。

退休27年 首次报销被拒绝

单位规定:看病要在指定医院

星报讯(记者 江亚萍 实习生 刘永远) 77岁的何玉生,原是合肥煤电公司的一名职工,今年6月份,老人在合肥市口腔医院治疗,共花掉约2000元医疗费,当她日前向公司申请报销时却遭到拒绝。

“退休后的27年时间,我是第一次向公司申请报销,他们还不给我报销,说我看病的医院不在指定的范围。”老人不满地说。

随后记者拨打了合肥煤电公司电话,一名工作人员接通电话后告诉记者:“何玉生老人参保的是我们内部保险,针对职工报销医疗费,我们只限定了省内的5家医院,而老人看病的医院不在我们指定的范围,我们是不给报销的。”

这种做法是否合理,记者又咨询了合肥市医保中心,一位工作人员告诉记者,若是合肥市的参保职工,那么其在医院看病时直接就可以享受到报销,像何玉生老人参加的保险,属于公司内部的一项福利,那么公司是可以限定报销单位的。

“50元美发代金券原来是诱饵”

“热心”理发店玩“钓鱼”,吓跑顾客!

星报讯(记者 梅静) 什么事情要是太热情都可能造成一些相反的结果,近日,省城市民小王就向本报热线反映,几天前她去一家理发店剪头,可店里员工太过“热情”,让她险些招架不住。

据小王介绍,几天前她在合肥三里庵附近收到一个促销人员发的50元的理发店代金券,说是能够免费体验一下发型设计。小王想想自己最近也正打算剪头,于是就跟着促销人员进了店。刚一进去,就见一文质彬彬自称店长的男子走了过来,

“您好,欢迎光临,请问有什么需要帮助的吗?”店长殷勤的态度让小王有点不好意思,“哦,我是刚刚从外面收到一张代金券,促销人员跟我说是免费的,不要钱”小王有些心虚地说道。听完话,店长的脸色有些稍稍的改变后便又立刻恢复了正常,然后便派了一位理发师为小王剪发,刚剪了两分钟,一位笑脸相迎的小姑娘就蹭到小王面前说:“小姐要做头发吗?我们店里最近刚刚推出了优惠活动。”小王赶忙摆手说不用,可小姑娘不由分说上来就开始夹头

发,一边夹一边嘴巴里说道:“你是要580元的,380元的,还是180元的?”小王紧张地说,不是说免费的不要钱吗?只见小姑娘嘿嘿一笑说:“您这话说的,天下哪有免费的午餐啊!”听到这话小王气得立刻站起来,表示坚决不做了,看到小王生气,小姑娘反而理直气壮地说:“我都费了那么半天劲了,你现在突然说不做,老板要找我麻烦的。”无奈之下,小王赶紧掏出50元钱匆匆逃了出去。小王说,以后再遇到这种好事,她肯定是要躲着走了。

融侨观邸产品发布会 千人点燃传奇之夜

社会各界名流嘉宾、千名客户来宾云集融侨观邸销售中心外的园林广场,共同见证融侨集团在合肥的顶级力作——融侨观邸带来的传奇盛会。

安徽融侨金辉置业有限公司董事长兼总经理林伟金先生并致以热情演绎的欢迎辞:“在融侨集团迅猛发展的21年里,融侨的脚步遍布福州、西安、重庆、武汉、南京、

合肥、苏州、上海、北京等重点城市,一直到充满高速发展、充满机遇的合肥,融侨集团始终以消费者为核心的经营策略的一直坚持中精益求精。融侨中央美域、融侨天骏早已是典范之作,而如今融侨携一线产品观邸再次为合肥市民奉献经典之作”。

接着,香港凤凰卫视著名主持人孟广美现场特邀贵宾进行访谈,与相关政府领

导对话合肥城市的发展机遇及庐阳区巨大的区位优势和价值,与融侨集团的国际研发团队对话观邸传奇,并与现场客户畅谈融侨观邸的各方面品质及服务。当年拿地的地王身价、不可复制的绝版地段、用心打造的顶级豪宅系列、值得信任的融侨品牌、一直以来支持融侨的忠实客户……这些都让融侨观邸被尊奉为合肥中心区的“无冕之王”。一句话概括:因稀缺而珍贵,因品质而拥有。

