



2010.8 11
星期三
www.xksq.net
热线 0551-5223791
办最有价值的都市报

创富

财经

靠扮丑送快乐扑腾一公司;下一步,他要把店开到芜湖 85后小伙扮“丑”月赚万元

有一天,如果一个身着宽肥衣装、头戴彩色假发、脸上涂抹夸张笑容的小丑,突然蹦到你眼前,送你一束鲜花,再献上一份蛋糕,甜甜地对你说一声“生日快乐”!你无需感到惊讶,因为快递可以这样有创意地送出。

在合肥,有这样一个不安于现状的年轻人,放着白领的待遇不要,做起了扮“丑”生意,并且靠着扮小丑、送快乐扑腾一个公司来。如今,该公司凭借小丑生意月赚万元……

实习生 胡龙生 记者 董艳芬



梁艳杰和他的“小丑”团队

85后小伙 爱上扮“丑”

有着4年从事汽车销售的经验,月薪上万,有房有车。大多数人眼中的安逸生活,在梁艳杰眼里却总是显得有点不完美。“我想在30岁之前做点什么,并且把它当作一个事业来做。”梁艳杰说。一个偶然的机会,这个1985年出生的

的小伙子与“小丑”结缘。梁艳杰回忆,去年8月份自己看到央视二套的青年创业中国强节目,发现外地已经有小丑快递这个业务。“一看到节目兴趣就来了,小丑快递,这在当时的合肥是绝无仅有的。”

想到就做。梁艳杰花了整整一个星期时间参观学习了无锡、苏州、青岛、西安的小丑快递公司。2009年年底,梁艳杰的小丑快递有限公司成立,从寻求代理权,到注册成立小丑快递有限公司,用了4个月的时间。

送礼、道歉“小丑”啥都干

万事开头难,要让市民一下子接受新鲜事物并不容易。从去年的12月份到今年的4月份,梁艳杰和他的小丑快递公司一直处于亏空的状态,平均每个月都要亏1万多元。

“特色创意的服务,让我对小丑快递公司的前景充满信心。”梁艳杰告诉记者,他公司里的“小丑”啥都能干,小丑送礼、小丑道歉和小丑代购……每项业务的收费从几十元至数百元不等,其中小丑道歉10元起步。另外,还有一定的增值服务,如小丑在送完礼物后会有形象祝福语、变魔术、赠送卡通气球、小丑与寿星合影等特色服务。

把快乐传递给每一个人,让每一个人在需要纪念的日子里多增加一份快乐。梁艳杰给记者举了一个例子,在客户过生日时,他们除了送礼之外,还会根据客户的生日日期,送客户一张彩票,并且在一张红纸上写上客户出生前的100年中每10年发生的大事。

速成长了起来,梁艳杰也靠扮“丑”月赚万元。梁艳杰表示,下一步进军芜湖,“芜湖是安徽第二大城市,潜力非常大,明年8月份,准备把分店开到芜湖去。”

每天10万人生日的商机

“合肥是一个非常年轻的城市,发展潜力很大,合肥每天有10万人要过生日,这是一个巨大的市场。”梁艳杰表示,跟全国发达城市相比,合肥小丑快递公司还处于萌芽阶段。目前,这个有

8个成员的团队,一直在做着便民服务,并积极与大公司合作,帮助大公司公关,给员工送福利,给公司VIP客户提供服务。

短短的8个月,小丑快递公司迅

创意模式要避免“克隆”

“小丑快递公司提供的服务从长远来讲,是很容易被模仿的,并且一旦这个市场稳定了,市场份额很大,涉足来分蛋糕的人就会很多。”安徽大学金融系教授徐亚平表示,创意模式要避免

“克隆”。徐教授同时建议,小丑公司瞄准的中高端市场,是其生存的重要门路,与大的公司建立合作关系,拥有大公司的VIP客户,这些是人家抢不走的资源。

徐亚平还建议,小丑快递公司应对客户进行细分,分得越细,外来竞争者就越不好模仿。另外,当然也是最重要的,就是使自己的服务更加有特色,新一点,再新一点。